

ACE Batatais participa da posse da nova diretoria da FACESP

pág 8



3ª Sessão de Negócios já está com inscrições abertas

pág 3

Eleita a Comissão de Gestão do Grupo de RH da ACE

pág 6

Prof. Moraes faz questionamentos na audiência do Plano Municipal de Saneamento Básico

pág 10

44ª Festa do Leite de Batatais
Empresas podem participar como expositoras no Espaço Empresarial ACE



pág 3

Diretores visitam stands de empresas de Batatais na Agrishow 2019

pág 9

Inscrições para o Curso Gestão de Pessoas e Equipes vão até dia 7

pág 5

Paulo Borges assume presidência do Conselho Municipal de Desenvolvimento

pág 9

ACE Batatais entrega 130 mantas ao Fundo Social de Solidariedade



pág 4

Espaço Mulher Empresária

Com Jhully Raizer Andrade Oliveira, da empresa Casa do EPI – **pág 11**

Em junho tem curso gratuito “Sei Formar Preço”

pág 7

Entrevistas

- Nutrimais Rações
- Som Mania

Pág 12



Estética Dental

Tratamentos odontológicos que corrigem e recuperam a alegria de um belo sorriso!



ODONTOLOGIA ESPECIALIZADA

Rua Santos Dumont, 50
 Centro - Batatais/SP
 16 3662.7541 | 16 99967.9838



Palavra do Presidente

Espaço Empresarial na Festa do Leite

Inicialmente, quero parabenizar a nova diretoria da Facesp (Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo), que tomou posse no dia 23 de maio, quinta-feira. A nossa ACE Batatais esteve representada na cerimônia em São Paulo, pelos diretores João Luiz Ribeiro da Silva, Alcides Milan, a presidente do Núcleo da Mulher Empreendedora, Juliana Cristina Bernardes e o gerente executivo Luiz Carlos Figueiredo. Parabéns ao presidente Alfredo Cotait Neto e seus diretores, estendendo meus votos de bom trabalho e sucesso aos demais e em especial ao vice-presidente da Região Administrativa 19, João Carlos Chead, também presidente da Acif.

Outro ocorrido que não posso deixar passar em branco, é a posse do Conselho Municipal de Desenvolvimento, algo importante para o nosso município, que tem como representante da ACE Batatais, membro e presidente do Conselho, o nosso diretor Paulo Sérgio Borges de Carvalho. Os nossos cumprimentos e votos de sucesso em seus trabalhos.

Agora tratando especificamente o que tem para vir, a ACE Batatais firmou uma parceria com a Prefeitura, ficando com um setor de 550 m² na Festa do Leite. A nossa diretoria negociou os melhores valores e condições de pagamento para poder oferecer às empresas associadas a oportunidade de participar do evento como expositoras de suas marcas e produtos.

Desta forma, o nosso setor operacional dividiu o espaço de maneira inteligente. Serão 33

stands de 9m² cada que estão sendo oferecidos às empresas associadas por um valor especial, ainda podendo ser parcelado no boleto ou em cartão.

O intuito da ACE Batatais é oferecer oportunidades para nossos associados, visto que nesse ano a grade de shows está muito atrativa e serão 10 dias de evento. O espaço, bem localizado e considerado área nobre do parque permanente de exposições, reúne todas as condições favoráveis para que as empresas exponham suas marcas e produtos, fazendo uma ótima divulgação e elevando as oportunidades de negócios, que continuam acontecendo mesmo após o término do evento.

Temos observado que as empresas que investem em exposições, colocam seus nomes em evidência, se sobressaindo perante os concorrentes, criando maior demanda para os seus produtos. Participar de eventos como a Festa do Leite é ampliar os negócios, estabelecer e se transformar em referência no mercado, algo muito salutar e extremamente positivo, principalmente nos dias atuais onde temos consumidores muito exigentes, que buscam atendimento e qualidade, deixando o preço para terceiro ou quarto lugar quando o assunto é satisfação.

Para participar do Espaço Empresarial na Festa do Leite, entre em contato com o nosso setor comercial, solicite uma visita dos colaboradores da ACE e veja as condições especiais para colocar a sua empresa em destaque.

Novos Associados *Sejam Bem Vindos*

Nome Fantasia	Endereço	Bairro
BUTEKUS FOOD	R. DR. LEANDRO CAVALCANTE, 127	CENTRO
LUSINOX	R. DAS GARCAS, 249	GARIMPO
HORUS PESQUISA E DESENVOLVIMENTO	RUA JOAQUIM NABUCO, 490	CASTELO
LE MODAS	AV NOVE DE JULHO, 195	CASTELO
VIVENDA HOME STORE	RUA SANTOS DUMONT, 829	CENTRO

EXPEDIENTE – EMPREENDA Jornal da ACE Batatais

Jornalista Responsável: Vergílio Luciano Oliveira (MTB - 32.438/SP)
 Diagramação: Roberto Shimabukuro
 Conselho Editorial: Oswaldo Luiz Antonelli, Alexandre Santos Toledo, Antônio dos Santos Morais Júnior, José Paulo Fernandes e Luiz Carlos Figueiredo
 Impressão: Nova Gráfica / Tiragem: 1.000 Exemplos
 Associação Comercial e Empresarial de Batatais
 Pç. Dr. José Arantes Junqueira, 90 – Batatais SP – CEP 14300-000
 Telefone: (16) 3761-3700
 Email: acebatatais@acebatatais.com.br

Eventos ACE



JUNHO

DIA: 06/06/2019 – QUINTA-FEIRA
OFICINA SEI FORMAR PREÇO – SEBRAE
 HORÁRIO: 18H30
 MÍNIMO DE 20 PESSOAS – GRATUITO

DIA 17/06/2019 – TERÇA-FEIRA
SESSÃO DE NEGÓCIOS – SEBRAE E ACE
 INSCRIÇÃO: R\$ 50,00 POR EMPRESA
 HORÁRIO: 19H

DIA 11/06/2019 – TERÇA-FEIRA
MISSÃO EMPRESARIAL SEBRAE E ACE
 FISPAL FOOD SERVICE
 INSCRIÇÕES ENCERRADAS

24 A 27/06 E 01 A 04/07
CURSO - GESTÃO DE PESSOAS E EQUIPES – SEBRAE
 HORÁRIO: DAS 19H ÀS 22H
 CUSTO: R\$ 280,00 DIVIDIDOS EM ATÉ 3 VEZES
 MÍNIMO DE 20 PESSOAS

JULHO

05 A 14/07
FESTA DO LEITE
ESPAÇO EMPRESARIAL ACE

17/07 – QUARTA-FEIRA
OFICINA EQUIPE MOTIVADA – SEBRAE
 HORÁRIO: 18H30
 MÍNIMO DE 20 PESSOAS – GRATUITO

24 E 25/07
CURSO ATENDIMENTO AO CLIENTE – SEBRAE
 HORÁRIO: 19H
 MÍNIMO DE 20 PESSOAS
 CUSTO: R\$ 160,00

31/07 – QUARTA-FEIRA
OFICINA SEI VENDER – SEBRAE
 HORÁRIO: 18H30
 MÍNIMO DE 20 PESSOAS – GRATUITO

VEM AÍ O BAILE DE ANIVERSÁRIO DA ACE – DIA 10/08/2019
RESERVE SUA MESA

PARA INFORMAÇÕES E RESERVAS 16.3761-3700
 PRAÇA DR. JOSÉ ARANTES JUNQUEIRA, 90 – CENTRO

COMUNICADOS

REAJUSTE DAS CONSULTAS DA BOA VISTA SCPC

Comunicamos que a partir do dia 1º de maio de 2019, as tabelas de preços das consultas da Boa Vista SCPC serão reajustados em 5%.

HORÁRIO DE FUNCIONAMENTO DA ACE

Segunda a Sexta-Feira: das 09h às 18h
 Sábados: das 09h às 13h
 Domingos e Feriados: Fechado

HORÁRIO DE FUNCIONAMENTO DO SEBRAE AQUI

Segunda a Sexta-Feira: das 09h às 17h



A gente **imprime** o que você **Imagina.**



NOVAGRÁFICA

Telefax: (16) 3761.0101
novagrafica@netsite.com.br

ACE Batatais estará com o Espaço Empresarial na 44ª Festa do Leite

Segundo informou o setor comercial da entidade, dos 33 stands disponibilizados, 16 já foram reservados



De 5 a 14 de julho, no Centro de Eventos Antônio Carlos Prado Baptista, será realizada a 44ª Festa do Leite e nesta edição, novamente a ACE Batatais estará com o “Espaço Empresarial”, oferecendo às empresas associadas um local privilegiado para a exposição de marcas e produtos, com 550 metros quadrados, 33 stands e uma grande circulação de público.

“Ampliamos a área útil de exposição, podendo participar mais empresas do que nos anos anteriores, mantivemos os valores para que todas as empresas possam ter acesso à participação, e estamos trabalhando para que o Espaço Empresarial seja acolhedor tanto para os expositores

como para os visitantes. O local certamente será uma extensão da ACE Batatais na Festa do Leite durante 10 dias”, ressaltou o gerente executivo da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo.

Logo que a ACE Batatais firmou parceria com a Prefeitura, já começaram os planejamentos e trabalhos para

fazer o Espaço Empresarial bem especial. A equipe do setor comercial da instituição já está fazendo contato com as empresas para oferecer os stands de 9m², que estão pelo valor de R\$ 1.500, podendo ser parcelado em até três vezes no boleto de sócio ACE e para não associado em até três vezes no cartão de crédito. Segundo informou o setor administrativo da entidade, 16 stands já foram reservados, restando 17.

O presidente da ACE, Gino Ivair Bellon, comentou que o Espaço Empresarial na Festa do Leite oferece oportunidade de negócios para as empresas, apresentando e divulgando de forma eficiente marcas e produtos, estreitando o relacionamento



entre empresas e clientes em potencial.

“Vejo que o Espaço Empresarial concentra uma área oportuna para negócios para todos os setores da cadeia produtiva, varejista e de serviços, podendo participar como expositores lojas de roupas, calçados, joias, óticas, instituições de ensino, escolas de idiomas, do setor de beleza, de serralheria, de inox e muito mais. As possibilidades são infinitas e tenho convicção que estar presente na festa como expositor será muito positivo para as empresas participantes”, comentou o presidente.

Ao reservar um stand no Espaço Empresarial, a empresa recebe duas credências rotativas e uma vaga no esta-

cionamento do evento. Como nas edições anteriores em que a ACE Batatais participou, o local também contará com o Bar do Empreendedor, um espaço especial e exclusivo para receber associados, familiares e amigos, com conforto, bebidas variadas e petiscos.

Para mais informações, as empresas interessadas em participar do Espaço Empresarial podem entrar em contato pelo (16) 3761.3700 e solicitar a visita de um representante da ACE Batatais.

GRADE DE SHOWS

Conforme informa a assessoria de imprensa da Prefeitura, o show de abertura da 44ª Festa do Leite, no dia 5 de julho, sexta-feira, a ani-



mação estará por conta dos artistas locais, com portões abertos. No sábado, dia 6, Vitor e Vanuti, também com entrada gratuita.

No domingo, 7 de julho, a atração será Matheus e Kauan, uma das

principais duplas do cenário nacional. No dia 8, segunda-feira, véspera de feriado, subirá ao palco a dupla Humberto e Ronaldo. Para a terça-feira, dia 9, o público poderá cantar e dançar com os sucessos de Marcos e Belutti.

Na quarta-feira, dia 10, é a vez de Fred e Gustavo, mais um dia com portões abertos. O popstar Luan Santana se apresentará na quinta-feira do evento, dia 11. Sexta-feira, dia 12, será a vez de Alexandre Pires voltar a Batatais. Desta vez na turnê ‘Baile do Negro Veio’.



Em 13 de julho, Dia Mundial do Rock a Festa receberá a premiadíssima banda RPM. Fechando a programação, a dupla Maiara e Maráisa sobe ao palco, que terá portões abertos ao público no domingo, 14 de julho. Nesse dia também haverá o infantil ‘O Casamento da Dona Baratinha’.

Eventos técnicos como torneio leiteiro, rodeio e provas na arena estão confirmados. Em breve será divulgada toda a programação, inclusive com valores de ingressos.

Empresas já podem se inscrever para a 3ª Sessão de Negócios

Podem participar empresas de todos os segmentos do comércio, indústria e serviços



As inscrições para a 3ª Sessão de Negócios já estão abertas. O evento será realizado por meio da parceria entre ACE Batatais e o Escritório

Regional do Sebrae em Franca, e irá acontecer no dia 17 de junho, segunda-feira, às 18h30, no Salão de Eventos Alcides Milan, sede da entidade.

Na Sessão de Negócios a área de serviços é representada pelos segmentos de informática, contabilidade, fotografia, bufê, eventos, locação de artigos para festas, alimentação, imobiliárias, marmoraria, escola de idiomas, cabeleireiros, agências de publicidade, consultoria,

construtora, consertos em geral, artesanato, transporte de resíduos industriais, marcas e patentes, clínica de estética, fisioterapia, odontologia, engenharia e advocacia.

Do comércio e indústria podem participar empresas de bolos e doces, padaria, vestuários, lingerie, produtos agropecuários e alimentícios, máquinas, sorveteria, água mineral e filtros, óticas, calçados, confecção, fitas adesivas, perfumaria e cosméticos,

supermercado, aparelhos auditivos, produtos químicos, farmácia, entre outros.

A distribuição dos empresários nas mesas de negócios é feita por meio de um software, para que não haja coincidência nos encontros. Os participantes recebem um crachá com o mapa e a sua localização em cada rodada. O formato desse evento é muito dinâmico e todas as empresas participantes têm a oportunidade de se apresentarem. O empresário

tem um minuto e meio em cada rodada para falar sobre a sua respectiva empresa e o que ela oferece, gerando oportunidade de negócio e networking.

SERVIÇO

Mais informações pelo telefone 3761-3700 ou pessoalmente na sede da ACE Batatais, localiza à Praça Doutor José Arantes Junqueira, n.º 90, de segunda à sexta-feira, das 9h às 18h, e aos sábados das 9h às 13h.

Campanha do Agasalho

ACE Batatais entrega 130 mantas ao Fundo Social de Solidariedade

Na tarde de dia 27 de maio, segunda-feira, no CIAC (Centro Integrado de Atendimento ao Cidadão) a ACE Batatais, representada pelo presidente Gino Ivair Bellon, entregou 130 mantas à primeira dama e presidente do Fundo Social de Solidariedade, Maria Auxiliadora da Silva Romagnoli, como doação para a Campanha do Agasalho de Batatais.

Anualmente, a ACE Batatais contribui com a doação de cobertores para a Campanha do Agasalho do Fundo Social de Solidariedade de Batatais. O recurso utilizado para a compra dos produtos é oriundo da Campanha Empresa Solidária da ACE, onde os empresários associados são convidados a fazer uma doação anual no valor de R\$100.

A doação das 130 mantas feita pela ACE e empresas participantes da Campanha Solidária, ajudará a Campanha do Agasalho, que beneficia famílias carentes do município cadastradas na Secretaria Municipal de Assistência Social e nas entidades assistenciais da cidade.

Gino Bellon fez a entrega dos cobertores à primeira



dama, ressaltando que a ACE e empresários de Batatais, participando de ações como a Campanha do Agasalho, exercem a responsabilidade social, contribuindo para melhorar a qualidade de vida das pessoas que mais precisam da atenção do governo, que são as que estão em risco social.

“É muito importante participar dessas campanhas sociais, pois sabemos que o clima mais frio acaba impulsionando a demanda de pessoas que buscam auxílio nas entidades assistenciais

e no Fundo Social de Solidariedade. Nós da ACE Batatais e empresas associadas agradecemos essa oportunidade de poder contribuir com algo tão nobre e essencial para a nossa comunidade”, disse o presidente.

Ao receber as mantas, a presidente do Fundo Social agradeceu a ACE Batatais e aos empresários de forma emocionada. “Quando iniciamos uma campanha como essa, ficamos apreensivas, querendo que tudo dê certo, e a ACE Batatais, desde

a primeira vez que assumi o Fundo Social, sempre foi parceira, sempre fez doações e somos muito gratas por isso, uma entidade que sabemos que podemos contar”, disse Dorinha.

Da mesma forma do ano anterior, a ACE Batatais priorizou a qualidade das mantas. Segundo informou o gerente da ACE, Luiz Carlos Figueiredo, os produtos foram adquiridos em Batatais, prestigiando o comércio local e, principalmente, empresas associadas à ACE.

Empresas estão sendo convidadas a participar da Campanha Empresa Solidária

A contribuição de R\$ 100 pode ser dividida em até quatro vezes no boleto de associado

ACE Batatais faz doação de 120 litros de leite para Hospital de Amor de Barretos



Na tarde de 17 de maio, a ACE Batatais, com recursos da Campanha Empresa Solidária, fez a doação de 120 litros de leite para o Hospital de Amor de Barretos. A entrega dos 10 fardos de leite foi realizada na sede do Clube da Saúde, ao coordenador de eventos do hospital em Batatais, José Anselmo Barcelos.

“Para nós é uma satisfação poder contribuir com essa campanha de arrecadação de leite, pois sabemos do impor-

tante trabalho que o Hospital de Amor realiza, atendendo pessoas de todo o Brasil, uma referência e exemplo para todos nós e para o mundo inteiro. Essa doação não é apenas da ACE Batatais, mas sim de cada uma das empresas que contribuem com a Campanha Empresa Solidária”, comentou o presidente da ACE Batatais, Gino Ivair Bellon.

A entrega do leite à Barcelos foi feita pelas colaboradoras da ACE Batatais, Patrícia Vieira e Daniela Campeiz. As

caixas de leite foram levadas para uma sala do Clube da Saúde, onde já haviam outras doações.

A campanha de arrecadação de leite para o Hospital de Amor teve início na primeira quinzena de maio e segue até o dia 9 de junho. A expectativa do coordenador de eventos é de uma arrecadação superior a de 2018. “Estamos arrecadando bem. Fiz contato com várias empresas pedindo doações, acredito que nesse ano alcançaremos próximo de seis mil litros de leite”, comentou.

Segundo informou Barcelos, em 2018 foram arrecadados cerca de quatro mil litros de leite, o que foi considerado bom naquele período de campanha. “Estamos nos esforçando para arrecadar o máximo possível, pois o consumo diário de leite do Hospital de Amor é de 700 litros”, ressaltou.

Para ajudar nos trabalhos sociais e campanhas de arrecadação, o Hospital de Amor

de Barretos conta com 800 coordenadores em todo o Brasil, que fizeram 480 eventos em 2018, conseguiram a doação de 33.512 cabeças de gado, que renderam R\$ 65 milhões na realização de leilões, também foram arrecadados 943.751 toneladas de alimentos. De janeiro a dezembro de 2018 foram arrecadados R\$ 1.940.460,00 com os cofrinhos do Hospital de Amor nos estabelecimentos comerciais.

Para a Campanha do Leite, quem quiser doar caixinhas de leite longa vida ao Hospital de Amor pode entrega-las pessoalmente no Clube da Saúde, localizado à Rua Coronel Manoel Gustavino, n.º 642, Centro, ou na Farmácia Bom Jesus, localizada à Avenida Quinze de Novembro, n.º 633, Vila Emílio Pengo, de segunda à sábado, em horário comercial. Os telefones de contato são (16) 3761.2952 e (16) 3761.5919.

“Quem não puder entregar as doações em um dos dois pontos de coleta, pode nos ligar que vamos buscar”, finalizou Barcelos.

Em maio e junho a ACE Batatais realiza a Campanha Empresa Solidária 2019. Essa é a 6ª edição do trabalho social desenvolvido pela entidade em parceria com os empresários, que tem o objetivo de arrecadar recursos para desenvolver ações sociais junto às instituições filantrópicas do município, projetos sociais e comunidade carente. Todos os associados serão convidados a participar da iniciativa e receberão o “Selo Empresa Solidária 2019”.

A 5ª edição da Campanha Empresa Solidária contou com a participação de mais de 150 empresas. Todo o recurso arrecadado serviu para custear todas as ações sociais da ACE por um ano e várias instituições foram beneficiadas.

A ideia da criação da contribuição anual única para campanhas solidárias é para que os empresários não fiquem recebendo pedidos de recursos a cada ação social que a ACE participa. Foi instituída uma Comissão de Ações Sociais, composta por diretores da entidade que analisam pedidos, administram o recurso e gerenciam as ações, recebendo todos os pedidos de doações, sejam de produtos ou de dinheiro.

Após análise, se aprovado o pedido, a destinação é realizada. Alguns casos de valores maiores são colocados para apreciação na reunião de diretores, que estudam a necessidade do pedido e colocam em votação.

Entre as ações sociais e entidades que a ACE Batatais contribuiu utilizando recursos da Campanha Empresa Solidária estão: doação de centenas de cobertores para a Campanha do Agasalho do Fundo Social de Solidariedade; doação de recursos e produtos para entidades assistenciais, para a Campanha de Natal da Associação dos Amigos Eu Ajudo; para a Campanha Natal Sem Fome do Fundo Social de Solidariedade e muito mais.

Ainda nesse mês de junho, a ACE Batatais, por intermédio de seus colaboradores, está entrando em contato com todas as empresas associadas para convidá-las a participar da Campanha Empresa Solidária com a contribuição de R\$ 100, que pode ser dividido em até quatro vezes de R\$ 25 no boleto da mensalidade. As empresas que queiram participar também podem entrar em contato com a ACE e fazer a doação. Mais informações pelo (16) 3761-3700.

As inscrições para o Curso Gestão de Pessoas e Equipes vão até 7 de junho

A ACE Batatais, em parceria com o Escritório Regional do Sebrae em Franca, abriu inscrições para um importante curso que promete contribuir de forma contundente com o relacionamento entre empresários e colaboradores, o "Gestão de Pessoas e Equipes - Na medida", que será realizado em oito dias, de 24 a 27 de junho e de 1 a 4 de julho, de segunda a quinta-feira, das 19h às 22h, no Salão de Eventos Alcides Milan. O investimento por participante é de R\$ 280, com a opção de parcelamento do valor para empresas associadas à ACE.

EQUIPES PRODUTIVAS

O Sebrae apresenta no Projeto "Na Medida" um con-

junto de soluções em gestão empresarial para os empresários, empresas e colaboradores, de forma simples e objetiva, levando em conta os principais problemas do dia a dia. Podendo desenvolver competências para potencializar o perfil das equipes e ações de treinamento e capacitação dos trabalhadores.

Junto com um especialista em gestão de pessoas, o participante do curso desenvolverá estratégias para adequar ou desenvolver o processo de gestão de pessoas e avaliar alternativas de captação, desenvolvimento e retenção de talentos mais eficientes.

O curso "Gestão de Pessoas e Equipes" tem o propósito de proporcionar momentos de reflexão para os



participantes, permitindo a compreensão dos conceitos e processos de gestão de pessoas focados na captação, desenvolvimento e retenção de talentos e a contribuição deles para a melhoria do gerenciamento e satisfação das pessoas, desenvolvendo no participante a competência para atuar como um agente mobilizador de mudanças.

O Curso Gestão de Pessoas e Equipe é destinado aos

empresários e colaboradores de microempresas que desejam implementar estratégias no desenvolvimento de pessoas.

A grade do curso é formada pelo seguinte conteúdo: O sistema de Gestão de Pessoas; Sistemas de remuneração e provisão de pessoas; Seleção, desempenho e retenção de talentos; O trabalho em

equipe e a percepção humana; A comunicação interpessoal e os conflitos em uma equipe; O empresário como um coach da equipe.

O curso conta com carga horária de 24 horas de capacitação, dividida em oito encontros, com duração de três horas cada. Além do curso o participante terá a oportunidade de ter a consultoria empresarial para auxiliar na aplicação das orientações específicas e recomendações necessárias para o aprimoramento da Gestão de Pessoas em sua empresa e à melhoria da gestão da equipe de colaboradores, o participante receberá 2 horas de consultoria e capacitação individual.

Os participantes do curso também irão participar de di-

álogos empresariais sobre temas relacionados à gestão de pessoas onde poderá aprofundar o conhecimento e práticas a partir da troca de experiência com outros empresários.

SERVIÇO

As inscrições para o Curso Gestão de Pessoas - Na Medida já estão abertas e se encerram no dia 7 de junho, sexta-feira. O investimento por participante é de R\$ 280. Mais informações pelo (16) 3761-3700, ou pessoalmente na sede da ACE Batatais, localizada à Praça José Arantes Junqueira, n.º 90, Centro, Batatais, aberta de segunda à sexta-feira, das 9h às 18h, e aos sábados das 9h às 13h. E-mail de contato: gerencia@acebatatais.com.br.

Cejusc completa cinco anos de funcionamento efetivo, com alto percentual de acordos

Passaram pelo local cerca de 35 mil mil pessoas, com mais de 13,6 mil audiências designadas



Em abril, o Cejusc de Batatais (Centro Judiciário de Solução de Conflitos e Cidadania) completou cinco anos de funcionamento, com números de atendimentos e audiências que renderam bons resultados, comprovando que esse mecanismo de conciliação demonstra eficiência no que se propõe. Segundo informou o chefe de seção judiciária, Paulo Cesar Suzana da Costa, responsável pelo Cejusc de Batatais, aproxi-

madamente 35 mil pessoas passaram pelo local e foram designadas no período mais de 13.600 audiências.

CEJUSC EM NÚMEROS - 2014 A 2018

De acordo com o levantamento encaminhado à nossa reportagem, que contabiliza as atividades do Cejusc entre a sua instalação em 2014 até 31 de dezembro de 2018, os números estiveram acima da média entre processos que foram ingressados nas Varas

Cíveis, da Família ou do Juizado Especial Civil, e chamados de expedientes pré-processuais do próprio Centro de Conciliação, foram designadas 13.647 audiências, realizadas 6.024 audiências, 3.854 audiências geraram acordos, classificadas como frutíferas.

O número de expedientes pré-processuais foi de 3.506, ingressaram 1.515 reclamações (algumas audiências são reagendadas para o mesmo processo), com 1.344 acordos obtidos na fase pré-processual, o que significa 88,71% de acordos feitos. Somando os acordos obtidos nas fases processuais e pré-processuais, o percentual é de 63,97%.

"Ocorre um número grande de ausentes às audiências designadas para as reclamações. Grande parte deve-se à mudança de endereço dos reclamados. Entretanto, o número de acordos das audiências efetivamente realizadas na área pré-processual

é considerado muito positivo e demonstra que se a pessoa comparecer é quase certa a composição. As pessoas têm que enxergar o Cejusc como referência para resolver os seus conflitos, sejam eles de qualquer ordem.", comentou Paulo Costa.

ESTATÍSTICAS DE 2018

No período 1º de janeiro a 31 de dezembro de 2018, foram designadas 2.803 audiências (pré-processuais e processuais), destas foram realizadas 1.270 audiências, com 748 acordos. Do total efetivo de audiências, 58,89% deram acordo, considerado um percentual muito positivo.

Já levando em consideração as audiências pré-processuais, ingressaram 635 reclamações, sendo realizadas efetivamente 292 audiências, que geraram 241 acordos, com o percentual positivo de 82,53%, tanto em ações da Vara da Família como nas

ações de cobrança de débitos, de Defesa do Consumidor e conflitos de vizinhança.

"Esses números são excelentes, e tendem a aumentar conforme os trabalhos do nosso Centro de Conciliação forem divulgados, com mais pessoas utilizando os serviços", ressaltou Paulo.

Paulo orienta os empresários a levarem suas ações de cobranças para o Cejusc, mesmo que elas sejam recentes. Segundo o responsável pelo Centro, a probabilidade de acordo é maior nesses casos. "Assim que o empresário identifica a inadimplência, nós orientamos que ele faça a negativação no SCPC e já traga o problema para nós, pois a chance de acordo é maior dessa forma. Mas dívidas antigas também podem gerar acordo em uma audiência de conciliação, porém as chances são um pouco menores", finalizou.

Qualquer valor pode ser cobrado por intermédio do

Cejusc. Também não há limite no número de ações. Os empresários ou pessoas físicas podem entrar com quantas ações forem necessárias e sem qualquer custo. O Cejusc está localizado à Praça Doutor Fernando Costa, n.º 95. O telefone é o 3662-2937, e-mail cejusc.batatais@tjssp.jus.br. O horário de atendimento é das 9h às 16h.

SOBRE O CEJUSC

O Cejusc de Batatais é o 100º do Estado de São Paulo, fruto da parceria entre TJSP - Tribunal de Justiça de São Paulo, ACE Batatais, representada pelo presidente Gino Ivair Bellon, Prefeitura: representada pelo prefeito José Luis Romagnoli e vice-prefeito Sebastião Oswaldo Mazzaron Filho e Claretiano - Centro Universitário representada pelo Padre Luiz Botteon. A juíza coordenadora e responsável pelo Cejusc de Batatais é a Doutora Maria Esther Chaves Gomes.

Contato Assessoria

- Assessoria e consultoria contábil empresarial e pessoa física;
- Serviços nas áreas contábil, fiscal, tributária e trabalhista.

(16)3761-1191 (16)98141-8638

contabilidade@contatoassessoria.com.br

www.contatoassessoria.com.br

Av. Pref. Mario Martins de Barros, 379 - Central Park Batatais/SP - CEP. 14.300-000



(16) 3662 - 1446

Moda Masculina, Feminina, Infantil e Acessórios

(16) 99137-1961 | 98101-1963

R: Olímpio Bueno, 22 - Dom Romeu



CAFÉ ANANIAS
ORIGEM CONTROLADA

QUANDO A PROCEDÊNCIA

FAZ A DIFERENÇA

(16) 3662-9400

AV. NOVE DE JULHO, 75 - CASTELO - BATATAIS/SP

Eleita a Comissão de Gestão do Grupo de RH da ACE



Na tarde do último dia 21 de maio, foi realizado o terceiro encontro do Grupo de RH da ACE Batatais, contando com mais de 30 participantes. A reunião teve início às 13h30 e na oportunidade foi criada a “Comissão de Gestão do Grupo de RH” da ACE Batatais, composto por Brayan Rampin (Lizote), Daniel Aparecido Canavez

(Marispan), Joice Cristina Modesto Paulino (CIEE), Júlio Cesar Moroti (JCM), Marcelo Alves da Fonseca (Delroma Contabilidade), Rita de Cássia Marchiori Bueno (Brasil-química) e Yara Matos (Chaveiros Ágape).

A criação da Comissão terá a função de discutir com o Grupo de RH o planejamento das reuniões, a interação com a coordenação

e com a diretoria da ACE. “Nossa intenção é que o Grupo de RH passe a ser gerido pelos próprios integrantes e que ganhe corpo para o seu fortalecimento”, comentou o vice presidente da ACE, Paulo Augusto do Nascimento Neto.

Na primeira parte da reunião do último dia 21, foi efetuado uma rodada de troca de informações, esclari-

mentos e opiniões, sendo discutido as dificuldades enfrentadas pelos setores de recursos humanos ou departamentos pessoais das empresas, e mesmo as dificuldades dos empresários para a gestão de pessoal.

A segunda parte da reunião aconteceu após o intervalo do coffee break, tendo como tema a “cultura de gestão de pessoas” com

abordagem sobre os métodos e sistemas de recrutamento e seleção nas empresas.

As reuniões do Grupo de RH da ACE Batatais acontecem bimestralmente, na terceira semana do mês, sendo um grupo aberto a sócios e não sócios da ACE, podendo participar os profissionais da área de recursos humanos, diretores e empresários. As

inscrições são feitas diretamente na ACE com a gerência executiva, ou pelo telefone 3761-3700. A coordenação do Grupo é efetuada por Beatriz Resende, e pelo vice presidente da ACE, Paulo Augusto do Nascimento Neto. A próxima reunião será realizada no dia 23 de julho, das 13h15 às 17h.

Luiz Carlos Figueiredo

Entidades e Prefeitura realizarão o 1º Fórum de Inclusão Social no Mercado de Trabalho

Está agendado para o dia 7 de junho, às 14h horas, na Câmara Municipal de Batatais, a realização do “1º Fórum de Inclusão Social no Mercado de Trabalho”. O evento será realizado por meio de uma parceria entre as entidades ABADEF, ADEPAB, APAE Batatais, CIEE, Secretaria Municipal de Assistência Social e Cidadania e Prefeitura.

De acordo com o assistente social, Rogério Tercal, que nos encaminhou as informações, o Fórum tem como objetivo iniciar um espaço de diálogo entre as entidades, equipamentos e empresas

privadas quando a importância da oportunidade do estágio e primeiro emprego. O espaço será regado de atividades, tratará sobre a legalidade, modo de fazer e a importância da oportunidade dada aos jovens e pessoas com deficiência.

Na oportunidade as empresas interessadas poderão tirar suas dúvidas em espaços de diálogo e compreender sobre o funcionamento legal desta contratação e os apoios que podem ter dos equipamentos e entidades.

Na programação, a abertura do evento está marca-

da para às 14h, em seguida será a apresentação das leis de aprendizagem e de estágio, com Juliana Rodrigues e Andreia Bernardes, ambas representantes do CIEE. Às 14h45, o diretor de Proteção Social Básica, Rogério Tercal, e a representante do 3º setor, Natália Batista.

Ainda na programação, também está marcado o café da tarde para as 15h15, depoimentos às 15h30, debates entre os participantes às 16h e encerramento previsto para às 16h30. Mais informações na Câmara Municipal de Batatais e pelo telefone (16) 3661.6000.

1º Fórum de Inclusão Social no Mercado de Trabalho

Realização:

- ABADEF - Associação Nacional dos Deficientes Físicos
- ADEPAB - Associação de Apoio e Aprendizagem ao Adolescente de Batatais
- APAE - Batatais - SP
- CIEE - CENTRO DE INTEGRAÇÃO EMPRESA-ESCOLA
- SECRETARIA MUNICIPAL DE ASSISTÊNCIA SOCIAL E CIDADANIA

TUDO EM UM SÓ LUGAR
CONECTE-SE PRESENTEIE CERTIFIQUE-SE TOQUE

Loja 01
 Av. 14 de março, 481 | 16 3761.1941

Loja 02
 Anexo ao Sup. Real 03 | 16 3761.0187

Atendimento Online
 ☎ 16 99974.1941

INFORMÁTICA
 PRESENTES
 CERTIFICAÇÃO DIGITAL
 MÚSICA
 3D

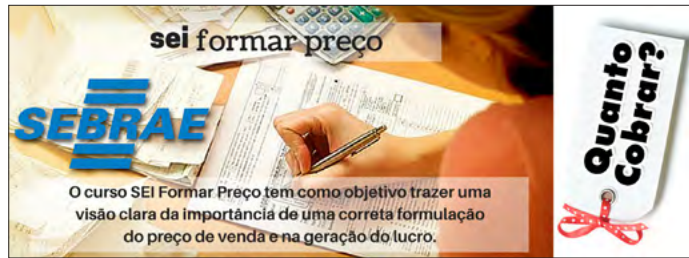
ASHOES

Tudo pra você que é louca por sapatos

Rua Cel. Joaquim Rosa, 52 e 141 | Leandro Cavalcanti, 105 e 113
 Centro | Batatais/SP | 16 3761.3455 e/ou 16 3662.4773

ACE Batatais abre inscrições para o curso gratuito do Sebrae “Sei Formar Preço”

Oficina Sebrae “Sei Controlar Meu Dinheiro” contou com 56 participantes



A ACE Batatais e o Sebrae Aqui abriram inscrições para a oficina “Sei Formar Preço”, que está marcada para o dia 6 de junho, às 18h30, no Salão de Eventos Alcides Milan, sede da entidade. Em parceria com o Escritório Regional do Sebrae em Franca, a ACE está oferecendo este curso gratuito, rápido e muito relevante, principalmente para quem está começando no mundo empreendedor.

Conforme informa Andrea Oliveira, colaboradora da ACE Batatais que faz atendimento ao público na unidade do Sebrae Aqui, a Oficina Sei Formar

Preço, ensinará na teoria e na prática como o empresário deve formar o preço de venda do seu produto ou serviço.

“O curso “SEI Formar Preço” aborda métodos para calcular gastos, a margem de lucro e o ponto de equilíbrio operacional da empresa para a formação de preço do produto ou serviço oferecido. Auxilia o empreendedor a entender o que são gastos, a importância da margem de lucro, formação do preço e ponto de equilíbrio operacional”, comenta Andrea.

O objetivo da oficina é trazer uma visão clara dos efeitos de uma correta for-

mulação do preço de venda e na geração do lucro. É comum microempreendedores individuais terem dúvidas na hora de vender um produto ou cobrar pela prestação de serviço, se baseando, na maioria das vezes, nos valores praticados pelos concorrentes e isso nem sempre ajuda.

“Na formação de preço de um produto ou serviço, deve-se levar em conta todos os aspectos para não empatar ou pior, ficar no prejuízo, por isso participar de uma oficina esclarecedora e informativa é muito importante, principalmente para quem está começando uma empresa”, comentou o gerente executivo da ACE, Luiz Carlos Figueiredo.

As inscrições já podem ser feitas pelo telefone (16) 3761.3700 ou pessoalmente na ACE Batatais, localizada à Praça Doutor José Arantes Junqueira, n.º 90, Centro de Batatais, ao lado do terminal rodoviário.



Na noite de 23 de maio, quinta-feira, no Salão de Eventos Alcides Milan, sede da ACE Batatais, foi realizada a Oficina Sei Controlar Meu Dinheiro, ministrada pelo consultor Anderson Silva. O evento contou com a participação de 56 pessoas, teve início às 18h30 e encerramento por volta das 22h. Segundo a

colaboradora da ACE, Andrea Oliveira, que faz atendimento ao público na unidade do Sebrae Aqui Batatais, a oficina foi muito aproveitada pelos participantes.

Assim como a maioria das oficinas oferecidas pela parceria entre a ACE Batatais e o Escritório Regional do Sebrae em Franca, a Sei Controlar Meu Dinheiro foi gratuita. Os participantes aprenderam sobre controle financeiro da empresa, administrar as entradas e saídas de dinheiro, previsão de receitas e contas a pagar, além de entenderem a importância de separar os recursos da empresa dos recursos pessoais.

“A oficina Sei Controlar Meu Dinheiro apresenta ferramentas importantes para os micro e pequenos empresários utilizarem no dia-a-dia, garantindo a saúde financeira de sua empresa, fazendo realmente o controle inteligente de suas finanças. Esse, na maioria das vezes é um dos

principais aspectos responsáveis pelo sucesso de um novo empreendimento”, comentou Anderson Silva.

Segundo Andrea Oliveira, que acompanhou a realização do evento, a oficina teve o objetivo de capacitar o empreendedor individual sobre como entender os controles financeiros. Foram passados aos participantes, noções sobre as entradas e saídas de dinheiro no fluxo de caixa, a diferença entre o dinheiro da empresa e o dele, previsão do que irá pagar e o que irá receber, tudo isso de forma prática e objetiva”, ressaltou.

As consultas ao Sebrae Aqui, muitas oficinas e palestras são gratuitas. Mais informações pelo telefone 3761-3700, ou pessoalmente no Sebrae Aqui Batatais, localizado na Praça Doutor José Arantes Junqueira, n.º90, Centro, anexo à área administrativa da ACE Batatais, de segunda à sexta-feira, das 9h às 17h.

ATENÇÃO ESTUDANTES!

Procurando estágio?
Se liga nas dicas que o CIEE tem pra você

O CIEE é uma instituição filantrópica, não governamental, sem fins lucrativos e de assistência social que tem como objetivo proporcionar aos estudantes a oportunidade de inserção no mundo do trabalho através do programa de estágio.

Quem pode ser estagiário?
R. Todo estudante que esteja regularmente matriculado no Ensino Médio, Técnico ou Superior e que tenha a partir de 16 anos.

Como faço para me cadastrar no CIEE?
R. Acesse o site www.ciee.org.br, no canto superior direito da tela clique na opção **Acessar/Cadastrar** em seguida clique na opção **Estudantes – Cadastre-se**

Posso ter acesso as vagas abertas?
R. Ao realizar seu cadastro será gerado **LOGIN E SENHA**, com este acesso você poderá visualizar as vagas abertas compatíveis com seu perfil, o CIEE também entra em contato através do telefone, envia mensagens e e-mails sempre que há uma oportunidade concomitante ao curso que o estudante realiza.

Atendimento CIEE 3003-2433

papimar

SPORTS & FASHION

(16) 3660-5311

AV. DR. CHIQUINHO ARANTES, 472 - CENTRO

DANIEL VEÍCULOS

Av. 14 de Março, 421 - Batatais - SP
Telefone: 16 3662-0710 / 16 97401-0706
leonardo@danielveiculosbatatais.com.br

N

16 98137-0710
16 3662-1498

Av. 14 de Março, 421 - Centro | Batatais/SP
danielvcarvalho@creci.org.br

US/INOX

Batatais
Serviço de Corte a laser e Dobra CNC
e Fabricação de equipamentos em
aço inoxidável.

(16) 3660-6600

www.usinoxbatatais.com.br

R: Cel Joaquim Marques, 1415 - Distrito Industrial Batatais/SP

ACE Batatais participa da posse da nova diretoria da FACESP



Em caravana organizada pela Região Administrativa RA-19 da Facesp, os diretores da ACE Batatais, João Luis Ribeiro Silva e Alcides Milan, juntamente com a presidente do Núcleo da Mulher Empreendedora, Juliana Cristina Bernardes, e o gerente executivo da ACE, Luiz Carlos Figueiredo, participaram da solenidade de posse da nova diretoria da Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo (FACESP), ocorrida no dia 23 de maio, na cidade de São Paulo.

A caravana saiu de Franca com a participação de 50 pessoas representando as 20 Associações da RA-19, que reelegeu como vice presidente o empresário João Carlos Chead, representando a Associação Comercial e Industrial de Franca (ACIF).

O evento foi realizado a partir das 15h30 no Clube Atlético Monte Líbano, com a

presença do ministro da economia, Paulo Guedes, do governador de São Paulo, João Dória e do prefeito de São Paulo, Bruno Covas. A solenidade contou com mais de 1.700 convidados e autoridades federais, estaduais e municipais.

Criada em 1963, a Facesp é dividida em 20 Regiões Administrativas (RAs) e formada atualmente por mais de 400 associações comerciais de to-

das as regiões do Estado de São Paulo. A região administrativa RA-19, é sediada na ACIF, na cidade de Franca, tendo como vice presidente eleito João Carlos Chead, e conta com 20 associações comerciais da região.

Tomou posse como presidente da Facesp para o biênio 2019/2021, Alfredo Cotait Neto, empresário, engenheiro, ex-senador, e atual suplente ao senado por São Paulo, seus pares na diretoria executiva e os 20 vice-presidentes da Federação. Em seu discurso de posse, Cotait defendeu a importância da Facesp e das 420 associações comerciais do Estado de São Paulo, dizendo que irá trabalhar para ser a voz do empreendedorismo e força política na mobilização da defesa da livre iniciativa e no desenvolvimento nacional.

Cotait destacou ainda a importância da "Medida Provisória da Liberdade Econômica", que representa, segundo ele, um importante passo para reduzir o intervencionismo e a burocracia. Defendeu que a reforma da Previdência precisa ser profunda, garantindo um equilíbrio fiscal para o Brasil,



clamando aos parlamentares presentes que o país tem pressa, pois há milhões de desempregados e jovens que buscam o primeiro emprego e, além disso, torna-se necessário devolver a credibilidade necessária para os investimentos externos, que até o momento esta em compasso de espera.

O vice presidente da RA-19, João Carlos Chead, destacou a importância da caravana com representantes das associações da região, sendo considerada a maior delegação presente no evento, demonstrando a força das entidades e a representatividade junto a Facesp.

O presidente da ACE Batatais, Gino Ivair Bellon, considerou importante a participação dos diretores João Luis Ribeiro da Silva e Alcides Milan, bem como da presidente do Núcleo da Mulher Empreendedora, Juliana Cristina Bernardes, que se dispuseram a representar a entidade neste grande evento da classe empresarial.

Paulo Guedes, afirma que é momento de união e de medidas para o crescimento econômico

O momento esperado pelos presentes foi o pronuncia-

mento do Ministro da Economia, Paulo Guedes, que falou por mais de 40 minutos, transmitindo confiança aos empresários e diretores das associações comerciais.

Paulo Guedes ressaltou que as associações comerciais são agentes importantíssimos para a geração de emprego e riquezas. Chamou atenção para o desequilíbrio fiscal pelo qual o Brasil vem passando, defendendo a reforma da Previdência e a necessidade da reforma Tributária, com a redução da taxa de impostos e a geração de empregos. Defendeu a liberdade econômica e o direito de cada cidadão empreender deve ser uma regra e não uma exceção.

Previdência: O ministro definiu a Previdência como uma "fabrica de privilégios" que não tem mais como se susten-

tar, onde saiu de 18% para 45% do PIB no pico do governo Dilma. Declarou que daqui a 60 a 90 dias a reforma da Previdência deve ser aprovada.

Gastos Públicos: Paulo Guedes afirmou que a prioridade agora é administrar os gastos públicos de forma que saiam do controle, informando que o governo pretende efetuar privatizações e que os impostos vão ser simplificados e vão ser menores, através da reforma tributária que deve ser discutida no Congresso.

Luiz Carlos Figueiredo



Missão Empresarial da ACE Batatais levou 13 empresários à Expomafe



No dia 10 de maio, às 5h da madrugada, um grupo formado por 13 empresários partiu da sede da ACE Batatais para São Paulo rumo à Expo Exhibition & Convention Center, onde estava sendo realizada a Expomafe 2019 - Feira Internacional de Máquinas-Ferramenta e Automação Industrial. A missão empresarial foi promovida exclusivamente pela ACE para os empresários da indústria metalmeccânica.

Para essa edição da Expomafe, na ausência de parcerias, a ACE Batatais tomou a iniciativa de promover a missão empresarial por conta própria, abriu as inscrições, fez a divulgação entre as empresas do setor e, conforme a demanda, fretou um veículo de passageiros e levou os empresários para a feira, com o acompanhamento do colaborador da ACE Batatais, William Carlos Oliveira.

"O presidente Gino Bellon, apoiado pelos diretores, deter-

minou que a ACE Batatais irá promover missões empresariais de interesse dos segmentos de comércio, indústria e serviços sempre que houver demanda e mesmo que não haja parcerias com outras instituições, pois o objetivo da nossa entidade é promover e incentivar conhecimento, disseminar informação para agregar formas de evolução, crescimento e fortalecimento econômico das empresas", comentou o gerente da ACE, Luiz Carlos Figueiredo.

Consolidada como a maior feira do seu segmento na América Latina já na segunda edição, a EXPOMAFE 2019 – Feira Internacional de Máquinas-Ferramenta e Automação Industrial foi encerrada no dia 11 de maio, e atingiu a meta de atrair 55 mil visitantes profissionais.

Durante cinco dias (de 7 a 11 de maio), 750 marcas nacionais e internacionais apresentaram suas inovações em automação industrial, robótica, manufatura aditiva, prototipagem e impressoras 3D, equipamentos hidráulicos e pneumáticos, máquinas e equipamentos para o setor metalmeccânico, máquinas-ferramenta, soldagem e corte, e muito mais.

Entre tantas inovações, José Velloso, presidente-executivo da ABIMAQ, destacou o alto grau tecnológico dos produtos e soluções apresentados

pelos expositores. "A cada quadra da EXPOMAFE o visitante encontrou algum tipo de inovação. Tudo que se vê nas grandes feiras internacionais do setor pôde ser visto aqui também. A Expomafe é hoje uma referência em tecnologia industrial na América Latina", reforça.

O dirigente chama atenção especial para a Indústria 4.0, que se fez presente não só nos estandes dos expositores, mas

também na quarta edição do Demonstrador de Tecnologias da Indústria 4.0. A próxima edição da Expomafe já tem data marcada, acontecerá de 4 a 8 de maio de 2021.

Os 13 empresários de Batatais que participaram da missão empresarial à Expomafe representam as empresas Carlinox, Marispan, G-FER, Gino Comunicação Visual, GM Usinagem, Odonto Arruda e WG Fundição.



Diretores da ACE visitam stands de empresas de Batatais na Agrishow 2019

Foi realizado entre os dias 29 de abril a 3 de maio, na vizinha cidade de Ribeirão Preto a Agrishow 2019 – Feira Internacional de Tecnologia Agrícola em Ação, considerada a maior feira agrícola da América Latina. A feira ocupa uma área de 440 mil metros quadrados, e neste ano contou com stands de mais de 800 marcas do agronegócio, com um público superior a 159 mil pessoas.

Na edição de Agrishow deste ano, três empresas de Batatais estiveram presentes,

a Jumil, a Marispan e a Fundação Batatais, além da cooperativa de crédito Sicredi, parceira da ACE Batatais, que possui agência em nossa cidade.

Visando o prestígio da diretoria da ACE Batatais a estas empresas, no dia 3 de maio, sexta-feira, o presidente da diretoria executiva, Gino Ivair Bellon, acompanhado pelo vice-presidente de serviços, Ennio Cesar Fantacini, pelo diretor de negócios, produtos e serviços, Antônio dos Santos Moraes Júnior e pelo membro do Conselho Deliberativo, Sér-

gio Donizeti Xavier, estiveram visitando os stands de cada uma das empresas, sendo recebidos pelos diretores e funcionários das mesmas.

Além dos stands da Jumil, Marispan e Fundação Batatais, os diretores também passaram pelos stands da representante da marca Agrale, a Batatais Tratores e a Vinatros Vinhos.

NEGÓCIOS NA AGRISHOW CRECEM 6,4%

Completando 25 anos de sucesso, a Agrishow 2019 - Feira Internacional de Tecnologia

Agrícola em Ação, encerrada no dia 3 de maio, registrou uma alta na realização de negócios entre expositores e compradores de cerca de 6,4% em relação ao ano passado, o que representa um volume de R\$ 2,9 bilhões. Por segmento, a intenção de compra de máquinas é: grãos, frutas e café (+5%), pecuária (+4%), irrigação (+35%) e armazenagem (-13%). Em termos de visitação, a Agrishow 2019 recebeu um total de 159 mil pessoas, em sua maioria, compradores e produtores rurais de pequeno,



médio e grande porte, provenientes de todas as regiões do País e também do exterior.

A próxima edição da Agrishow será promovida de 27 de abril a 1 de maio de 2020.



Paulo Borges toma posse e assume a presidência do Conselho Municipal de Desenvolvimento

Na tarde de sexta-feira, 24 de maio, o diretor da ACE Batatais, Paulo Sérgio Borges de Carvalho, tomou posse como membro e presidente do Conselho Municipal de Desenvolvi-

mento. O evento foi realizado no no Salão Nobre da Prefeitura de Batatais, com o prefeito José Luis Romagnoli fazendo o ato cerimonial para a posse dos membros do Conselho.

A composição ficou de-



finida pelo Decreto nº 3563, tendo como membros do Conselho Municipal do Desenvolvimento, Paulo Borges como presidente, Anderson Rodrigo Machado (Sindicato dos Metalúrgicos), como vice-presidente e Rodrigo Marcelo de Barros Videira Benedini (Sindicato Rural) como secretário.

O conselho também é com-

posto por Carlos Augusto Morandi Pimenta, da Secretaria Municipal de Planejamento, Obras e Infraestrutura; André Luis Moroti, da Secretaria Municipal de Desenvolvimento Econômico; Rafael de Oliveira Acra, do Meio Ambiente; Manoel Henrique Raymundini, da Secretaria Municipal de Finanças; José Valter Craco, da Divi-

são Municipal de Trânsito e Carolina Ferreira Di Lello, da Ordem dos Advogados do Brasil – 51ª Subseção de Batatais.

“Registro meus sinceros agradecimen-

tos à ACE pela minha indicação junto ao Conselho e aos colegas conselheiros, que me conduziram a presidência deste grupo. Destaco que a importância do Conselho de Desenvolvimento está na participação efetiva da sociedade civil junto ao Poder Público na elaboração de medidas destinadas ao desenvolvimento da economia local. O

fortalecimento da economia de Batatais, e por conseguinte a melhoria do nosso PIB, são medidas primárias que já pretendemos pôr em prática nos próximos dias. O ponto de destaque é que mesmo sendo de sua iniciativa a criação e nomeação deste Conselho, o prefeito José Luis se mostrou muito receptivo com a sua formação, se comprometendo em auxiliar em todos os sentidos e também ser auxiliado nessa empreitada”, comentou Paulo Borges

A posse também foi acompanhada pelo vice-prefeito Sebastião Oswaldo Mazzaron Filho, pelo Vereador Reginaldo de Oliveira e pelo Ouvidor do Município, Roger Montenegro.

Diretores da ACE participam da audiência pública do Plano Municipal de Saneamento Básico

Prof. Moraes apresentou um importante ponto de vista relativo ao Plano, principalmente sobre a forma de seu custeio, um dos principais problemas que compromete todas as finanças públicas



Na tarde do dia 23 de maio, aconteceu na Câmara Municipal de Batatais, a audiência pública do “Plano Municipal de Saneamento Básico”, que foi convocada a partir de um requerimento aprovado pelo vereador Gustavo Rastelli, que teve como finalidade a apresentação e discussão deste importante Plano, que faz parte de um projeto de lei que deverá ser apreciado e votado pelo Legislativo batataense nas próximas sessões.

Nessa audiência, a ACE-Batatais se fez representada pelos diretores, Oswaldo Luiz Antonelli, Paulo Sérgio Borges de Carvalho e Antônio dos Santos Moraes Júnior. Professor Moraes fez uso da palavra e apresentou um importante ponto de vista relativo ao Plano, principalmente no tocante à forma de seu custeio que, de acordo com ele, constitui-se num dos principais problemas do município e que compromete, não só o Saneamento Básico, mas todas as finanças públicas municipais.

O Plano Municipal de Saneamento Básico é uma exigência legal e que todos os municípios brasileiros vêm postergando há vários anos. Recentemente, o governo do Estado de São Paulo fez um convênio junto a alguns municípios contratando uma empresa especializada para a realização dos planos municipais, sendo que a empresa que realizou o Plano de Batatais realizou mais de 200 planos em cidades do Estado de São Paulo.

Logo de início já foi possível constatar uma enorme lacuna existente no Plano de Batatais, visto que Saneamento Básico deve contemplar o conjunto de serviços, infraestruturas e instalações operacionais de: a) abastecimento de água po-

tável, b) esgotamento sanitário, c) drenagem e manejo das águas pluviais urbanas, e e) limpeza urbana e manejo de resíduos sólidos, no entanto, este último, que é atualmente um problema grave e oneroso à cidade, não fez parte do Plano.

Segundo o gerente de contratos da empresa que realizou o Plano de Batatais, Maubertec Engenharia e Projetos Ltda., André Luiz de M. M. de Barros, presente na audiência, cada município elencou as áreas do Saneamento Básico que deveriam ser objetivo do Plano e, no caso de Batatais, somente o abastecimento de água, o esgotamento sanitário e a drenagem foram contratados e fizeram parte do Plano.

Os Planos de Saneamento tem como objetivo o levantamento de um diagnóstico do saneamento básico do município, verificando as deficiências e necessidades e, assim, permitindo planejar objetivos e metas de curto, médio e longo prazo para o estabelecimento e propagação do acesso aos serviços pela população, objetivando viabilizar os recursos por meio de diretrizes, metas e cronogramas para os investimentos, e reduzir as incertezas e riscos na condução da Política Municipal.

O Plano deve interagir com outros instrumentos e planos setoriais existentes, como por exemplo, o Plano Diretor do Município e, se bem executado, o planejamento é capaz de promover a segurança hídrica, prevenir doenças, reduzir as desigualdades sociais, preservar o meio ambiente, reduzir acidentes ambientais e desenvolver economicamente o município.

Participaram da apresentação do Plano, o Secretário Municipal de Planejamento,

Obras e Infraestrutura, engenheiro Carlos Augusto Morandi Pimenta e o diretor de obras e serviços do município, engenheiro Tadeu Ramos Cabete, que em sua fala elencou os vários problemas do saneamento de Batatais e os muitos investimentos que se fazem necessários.

Logo em seguida fez uso do palavra o diretor da ACE-Batatais, Prof. Moraes, ele que é professor universitário de economia, já foi vereador e secretário municipal em Batatais e acompanha as questões municipais e, de forma didática, assinalou os principais problemas levantados pelo Plano e suas consequências para o município, não só para o Saneamento Básico, mas para todo o desenvolvimento da cidade.

Moraes fez questão de explicitar alguns dados relativos ao custeio do saneamento básico de Batatais, que fizeram parte das conclusões finais do Plano, entre eles:

- o sistema de abastecimento de água apresenta, de forma isolada, situação econômica e financeira sustentável, em função do panorama de investimentos necessários e das tarifas médias atualmente cobradas;

- o resultado final indica que o sistema de esgotos sanitários é sempre deficitário, durante todo o período de planejamento, no caso, 20 anos, assumindo valores em torno de R\$ 3,3 milhões por ano, o que corresponde a um déficit de R\$ 62,4 milhões no período; e

- o sistema de drenagem não possui receita, seu resultado operacional é negativo, portanto, o sistema não apresenta de forma isolada, situação econômica e financeira sustentável.

Assim, como conclusão do expositor, o sistema de limpeza urbana e manejo de resíduos sólidos, que não fez parte

do Plano, apresenta a mesma situação do sistema de drenagem, não possui receita, seu resultado operacional é negativo, portanto, também não apresenta de forma isolada, situação econômica e financeira sustentável.

Sendo o sistema de saneamento básico do município sempre deficitário, apresentando um déficit entre o que se arrecada com a taxa de água e esgoto e o que se gasta com água, esgoto, drenagem e coleta de lixo; como esta diferença está sendo paga, também fez parte da exposição do prof. Moraes.

Segundo ele, a diferença,

“São os pobres tendo que se privar de serviços públicos de melhor qualidade para custear o consumo particular dos ricos, que assim poderão ter custos menores para lavar suas calçadas, encherem suas piscinas, tratar seu esgoto e coletar seu lixo”, ressaltou Professor Moraes

que segundo seus cálculos, deve gerar um déficit de mais de R\$ 5 milhões por ano, são custeadas com recursos dos impostos que o município arrecada, o que pode até parecer normal e quase a mesma coisa, porém existe uma grande diferença.

“Os impostos devem servir para custear os serviços e investimento em Saúde, Educação, Assistência Social, Urbanismo, etc., e que devem ser cobrados de quem tem maior capacidade contributiva e gastos prioritariamente com os menos favorecidos; enquanto que as taxas, devem representar a contribuição paga pelo particular ao Estado, pela prestação, por este, de um serviço de utilidade, como a água, o esgoto e a limpeza pública - devendo existir uma relação entre o que se paga o que se recebe”, ressaltou Moraes.

Para explicar melhor esta diferença e o problema que causa na cidade, Moraes lem-



brou que quem mais consome os serviços como a água, o esgoto e a coleta de lixo são os mais favorecidos, que estão tendo suas contas particulares subsidiadas com recursos vindos dos impostos, que de-

vem servir para custear a educação, a saúde e a assistência social, que são serviços mais utilizados pelos menos favorecidos. “São os pobres tendo que se privar de serviços públicos de melhor qualidade para custear o consumo particular dos ricos, que assim poderão

ter custos menores para lavar suas calçadas, encherem suas piscinas, tratar seu esgoto e coletar seu lixo”, disse.

Também presente à audiência pública, o diretor da ACE, Dr. Paulo Borges, que também é advogado, corrobora (corrobora a tese e não com a tese) a tese de que, o uso de recursos provenientes de impostos para o custeio de serviços prestados aos particulares, no caso o tratamento de esgoto e a coleta de lixo, pode até configurar ilegalidade, uma vez que o serviço é público, mas prestado ao particular.

Na explanação foi lembrado que, como o déficit é anual e não é estancado com a adequação das tarifas -principalmente de quem consome mais, as finanças municipais estão sempre deficitárias, faltando recursos para o saneamento básico, para os serviços públicos e, principalmente para os investimentos, que poderiam ajudar no de-

envolvimento econômico do município.

Devido ao fato de que o sistema não é sustentável, nos últimos anos os recursos provenientes do turismo tiveram que ser utilizados no saneamento básico, atualmente estão tendo que ser utilizados na infraestrutura e a oportunidade de um dia sermos uma verdadeira estância turística nunca ocorre.

Ainda nas palavras do prof. Moraes, este problema precisa ser estancado e a proposta seria por meio da separação destas duas atividades que o município exerce; a de natureza política, como os serviços públicos em educação, saúde, assistência, urbanismo, etc., que devem ser custeados com os recursos dos impostos e de natureza técnica, como a prestação de serviços de saneamento básico aos particulares, como a água, o esgoto e a coleta de lixo, que devem ser custeadas com as taxas.

Para ele a única alternativa seria a implantação do serviço autônomo de saneamento básico, aliás uma alternativa já prevista na Lei Complementar nº 14/2005, de 26 de dezembro de 2005, do então prefeito, José Luis Romagnoli, que criou o Serviço Autônomo de Água, Esgoto e Meio Ambiente de Batatais – SAEMAB, mas que até hoje não se efetivou.

Oswaldo Antonelli, faz questão de lembrar que, a implantação da autarquia municipal para gestão do saneamento básico do município é uma reivindicação antiga da ACE, tendo inclusive feito parte das propostas da entidade em muitos pleitos municipais e endereçadas aos candidatos a prefeito desde as eleições de 2012.

SUPERMERCADOS

Nori

BATATAIS - ALTINÓPOLIS

A tradição de Economizar com qualidade continua com Supermercados Nori

5 lojas em Batatais e 1 em Altinópolis

SUPERMERCADOS

Nori

BATATAIS - ALTINÓPOLIS

Espaço da Mulher Empresária



Nesta edição a nossa convidada especial para o Espaço Mulher Empresária é Jhully Raizer Andrade Oliveira, que com força e determinação administra a sua empresa, a “Casa do EPI de Batatais”. Jhully possui formação técnica em duas importantes áreas, Agropecuária e Gestão Ambiental. Ela é natural da cidade litorânea do Estado de São Paulo, Ubatuba, ariana do dia 12 de abril, isso talvez explique um pouco a sua garra no trabalho em sua empresa. Ela é casada com André Luiz de Oliveira, mãe de Lyvia de 11 anos, do André Filho de 3 anos e em breve será mãe também do Pedro, que já está a caminho. Confira um pouco mais da história de Jhully Oliveira:

Espaço Mulher Empresária – A senhora e sua família são naturais de Batatais?

Jhully Raizer Andrade Oliveira - Sou nascida em Ubatuba e vim para o interior aos 18 anos de idade. Já meu marido André Luiz de Oliveira é da região de Batatais e meus filhos também.

EME - Com quantos anos a senhora começou a trabalhar? Onde trabalhou pela primeira vez?

Jhully Oliveira - Minha família é formada por comerciantes e fui criada desde bebê dentro do comércio, por isso a minha iniciação nesse segmento aconteceu de forma muito natural. Depois de formada trabalhei como Técnica em Agropecuária e com certificação de café.

EME - Como e quando surgiu a empresa Casa do EPI?

Jhully Oliveira - A empresa Casa do EPI é um sonho de muitos anos. Eu e meu esposo trabalhamos com fazendas certificadas, conhecemos uma realidade muito interessante e inteligente. Adequar as normas traz muitos benefícios a empresa e ao colaborador, por isso a ideia de abrir um comércio de equipamentos de proteção individual como forma de contribuir com as empresas para fornecer esses produtos ligados diretamente à segurança do trabalhador, que é uma exigência legal.

EME - Quais dificuldades a senhora encontrou no início?

Jhully Oliveira - Foram muitas! Uma das dificuldades foi quando viemos para Batatais abrir nossa empresa, pois não éramos conhecidos na cidade, trabalhamos para criar um vínculo de confiança e benefício com os parceiros sejam eles fornecedores ou clientes e hoje posso dizer que muitas barreiras foram superadas pela nossa perseverança e também pela confiança no potencial econômico da cidade.

EME - O mercado no segmento que a senhora atua é muito concorrido em Batatais?

Jhully Oliveira - Pergunta interessante, sim duas formas. Quase todas as lojas de Batatais vendem algum tipo de EPI e grande parte das empresas compram de Franca e Ribeirão Preto. Nosso maior desafio é oferecer um equipamento de qualidade com o mesmo valor, muitas vezes cobrimos os valores desses concorrentes que tem mais tempo no mercado e porte, mas graças a Deus tem dado certo.

EME - O fato de ser mulher contribui de que forma com as vendas, gestão da empresa e contato com clientes?

Jhully Oliveira - Acredito que contribui sim, as mulheres são mais detalhistas, e orientar como é o equipamento de proteção gera uma maior confiança e credibilidade.

EME - A Sua loja só possui artigos para o público masculino e feminino em equipamentos de proteção individual?

Jhully Oliveira - Sim, para todos os públicos, trabalhamos com as mais variadas numerações de calçados, desde o nº 33 ao nº 48, luvas do P ao EXG, etc.

EME - Como é o dia-a-dia na empresa e quais as suas responsabilidades?

Jhully Oliveira - Bem intenso, sou responsável por todo o comercial, as vendas e as compras são meu foco, parte do administrativo também é feita por mim.

EME - A senhora tem o apoio de seus familiares em seu negócio?



Jhully Oliveira – Sim, conto com muito e total apoio, sem eles não teríamos iniciado a loja, em especial a minha mãe, ela foi a maior incentivadora, mentora e foi quem financiou todo o início junto com o meu marido.

EME - Se não trabalhasse no setor de EPI qual outro trabalho gostaria de fazer?

Jhully Oliveira - Acredito que com vendas, algo voltado para agricultura. Vender é mais que uma profissão, é um dom. Acredito muito na agricultura e gosto.

EME - Falando de culinária, qual o seu prato predileto?

Jhully Oliveira - Tudo que é massa. Pizza, lasanha, macarrão, rondelle, canelone, etc.

EME - Como prefere passar os seus momentos de descanso e lazer?

Jhully Oliveira – Passeando com minha família, no verão gostamos de ir para o clube de campo nadar, também gosto de passeios no campo, na praia.

EME - Quais os seus planos para o futuro?

Jhully Oliveira - Expandir a loja, ir para um ponto maior e ter mais variedades de equipamentos. Ser uma loja completa e ser uma referência em nossa cidade.

EME - Qual a dica para as mulheres que estão começando uma nova empresa ou iniciando uma carreira profissional?

Jhully Oliveira – Primeiro pesquisar, entender o cliente, o parceiro e o produto. Ter foco, não permitir se abalar pela concorrência, pelas inúmeras dificuldades. Ser humilde e buscar ajuda quando necessário e, acima de tudo, ter fé em Deus, pois tudo na vida é possível! Acredito que quando se é honesto, se tem respeito pelo cliente e com muito trabalho o crescimento acontece!



Energia verde

O etanol libera uma quantidade reduzida de gases causadores do efeito estufa, tornando-se um biocombustível indispensável para o desenvolvimento sustentável.



Usina Batatais

SEBRAE
SP

Aqui
Batatais

ACE

Fone: (16) 3761.4182
End: Praça Dr. José Arantes Junqueira, 90 - Centro

2001
TELECOMUNICAÇÕES

16 3662-2001

MONITORAMENTO DE ALARME 24H

R: Paraná, 536 - Santo Antônio - Batatais/SP

Credi-Calçados

BIANCO

Um Cantinho do Rio Grande do Sul em Batatais

FONE/FAX: (16) 3761-2329

Entrevista – Nutrimais Rações para Cães, Gatos e Aves



Por Adriana Pereira e Ivan Silva – empresários

Jornal Empreenda - Quando a Nutrimais iniciou suas atividades comerciais? Como surgiu a ideia de criar a empresa?

Nutrimais Rações - A Nutrimais deu início às suas atividades em 8 de abril de 2015, meu irmão, Eloy Francisco Pereira, veio de São Paulo morar aqui em Batatais e não conseguia trabalhar, aí meu esposo Ivan teve a ideia de montar uma casa de ração, visto que ele já tinha o barracão e no bairro Jardim Simara não havia nada do gênero. Infelizmente meu irmão veio a fale-

cer vinte dias depois de abrir a loja, e resolvi continuar com o comércio.

EM - Quem são os proprietários e quantos colaboradores a empresa possui?

Nutrimais Rações - Os proprietários somos eu, Adriana Pereira, e meu esposo Ivan Silva. Não contamos com colaboradores diretos, apenas bons parceiros.

EM - Quanto à localização da empresa é estratégica?

Nutrimais Rações - Bom, não foi bem uma estratégia, tínhamos o barracão e a necessidade de uma casa

que oferecesse esse tipo de serviço, mas que deu muito certo, pois até os dias de hoje não há comércios que oferecem a variedade que a Nutrimais tem na região que atuamos.

EM - Quais produtos e serviços a Nutrimais oferece aos seus clientes?

Nutrimais Rações - A Nutrimais oferece rações para cães e gatos, aves em geral, animais vivos, acessórios e produtos de higiene para pets, como shampoos e condicionadores antipulgas, medicamentos, casinhas pets, transportadores pets, pequenos aquários, etc. Temos ainda a seção de pesca, cutelaria, sementes, gaiolas e outros.

EM - Qual produto ou serviço é mais procurado pelos clientes?

Nutrimais Rações - Todos os produtos tem boa saída, mas a venda de rações no geral e materiais de pesca são maiores.

EM - A Nutrimais tem também o serviço de entrega de rações a domicílio?

Nutrimais Rações - Sim! Para facilitar a vida de nossos clientes, fazemos entregas de rações no conforto de suas casas em qualquer ponto da cidade.

EM - A empresa atende a todos os bairros de Batatais?

Nutrimais Rações - Atendemos principalmente a região dos bairros Jardim Simara, Jardim Santa Rita, Jardim Semielli e Jardim Santa Luiza (Vila Lopes), mas temos muitos fregueses de outros bairros da cidade, estamos à disposição para atender qualquer bairro de Batatais.

EM - Em relação aos concorrentes, os valores dos produtos e serviços da Nutrimais são competitivos?

Nutrimais Rações - Trabalhamos com uma margem pequena de lucro, o que faz com que tenhamos bons preços nos produtos. Não trabalhamos focados numa competição, apenas fazemos nosso trabalho da melhor forma possível, sempre acreditando que o sol nasce para todos.

EM - Quais as opções de pagamento?

Nutrimais Rações - Trabalhamos com o pagamento a vista, e com car-

tões de débito e crédito das bandeiras mais conhecidas.

EM - A Nutrimais possui e-mail para contato e páginas em sites de relacionamento?

Nutrimais Rações - A Nutrimais conta com um perfil no Facebook (Nutrimais Nutrimais) e temos o e-mail para contato que é lojanutrimais@outlook.com .

EM - Quais os dias e horários de atendimento da Nutrimais, endereço e telefones de contato da empresa?

Nutrimais Rações - A Nutrimais Rações para Cães, Gatos e Aves está localizada à Rua Anhanguera, n.º 65, Bairro Jardim Simara. Estamos abertos de segunda à sexta-feira, das 8h às 12h30 e das 14h às 18h, aos sábados das 8h às 13h. Nossos telefones pra contato são (16) 3661.0135 e os celulares (16) 99147.2733 (whatsapp) 98146.0699 (whatsapp).



Entrevista – Som Mania



Por Robson Muniz de Castro - empresário

Jornal Empreenda - Como e quando começou a história da empresa Som Mania?

Som Mania - A Som Mania está completando 20 anos de atividades nesse 1º de junho sob minha direção. Desde bem jovem me interessava por essa profissão e trabalhei com pessoas que conhecem muito sobre o assunto, aprendi bastante com eles e sou muito grato por isso. A empresa foi criada em 1991 pelo meu amigo Robson Sandrin, que me passou o comando anos depois. Hoje a Som Mania é uma empresa sólida e reconhecida no mercado de Batatais.

EM - A loja sempre esteve instalada na Avenida Prefeito Washington Luis?

Som Mania - No início, a Som Mania estava instalada na Rua Doutor Alberto Gaspar Gomes. Procurando um espaço para atender melhor aos clientes, transferi a empresa para a Avenida 14 de Março, onde permane-

ci por mais dois anos e finalmente em setembro de 2002 nos mudamos para a sede própria com a graça de Deus, na Avenida Prefeito Washington Luis, n.º 293.

EM - Quem são seus proprietários? A empresa possui colaboradores ou parceiros?

Som Mania - O proprietário sou eu, Robson Muniz de Castro, estou há mais de 27 anos no ramo de som e acessórios automotivos. Não posuo colaboradores na empresa, conto com a parceria com meu irmão, Eduardo Muniz de Castro, que me auxilia na administração e na prestação de serviços.

EM - Quais produtos a Som Mania oferece aos clientes?

Som Mania - Trabalhamos com toda a linha de som automotivo, com o que há de mais recente no mercado, centrais de multimídia, equipamentos com conexão bluetooth, alto falantes de baixa e alta potência, tudo para deixar o som do veículo limpo, de alta qualidade e bom gosto.

EM - Além de equipamentos de som automotivos, a Som Mania também oferece acessórios?

Som Mania - Sim, temos uma variedade de opções para deixar o veículo bem ao estilo de seu proprietário, com equipamentos de segurança, como alarmes, vidros e travas elétricas, calhas de chuva, faróis de milha, engates, etc. Também temos acessórios para pick ups, como estribos, lonas marítimas, protetores de caçamba, santo antônio, soleiras, e muito mais.

EM - A empresa atende a qualquer marca e modelo de automóvel?

Som Mania - Sim! Todas as marcas e modelos, nacionais e importados

EM - Uma das novidades da Som Mania é a instalação de equipamento de rastreamento de veículos em tempo real? É um acessório de segurança de alto custo?

Som Mania - Não é bem uma novidade, já estamos trabalhando há alguns anos com esse mecanismo de segurança. O cliente da Som Mania tem essa opção de instalar o rastreador em seu veículo com um excelente custo benefício, o valor é de apenas R\$ 25 por mês. Sim, o rastreamento é feito em tempo real, apontando para o proprietário onde o veículo está naquele momento. Esse dispositivo auxilia muito, sendo uma segurança a mais não apenas para o patrimônio material, mas para toda a família. Em caso de furto, esse equipamento pode auxiliar até na recuperação do bem.

EM - Como funciona esse equipamento de rastreamento?

Som Mania - Basicamente, um rastreador veicular é um aparelho que usa uma tecnologia de localização via GPS (Global Positioning System), que lhe permite localizar um veículo

através de sinais de radiofrequência e dar as coordenadas de onde ele está. Essas informações podem ser vistas pelo próprio dono do carro em tempo real através da internet. Isso garante muito mais segurança para o carro, pois, em caso de roubo do veículo é possível saber para onde foi levado.

EM - A Som Mania ainda oferece os serviços de "martelinho de ouro" e instalação de insulfilm?

Som Mania - A melhor aplicação de insulfilm e o melhor serviço de martelinho de ouro da cidade, com um profissional dedicado e experiente. A Som Mania foi a primeira empresa de Batatais a oferecer o serviço de recuperação de pequenos defeitos em lantarias, a maioria das recuperações de pequenos amachados dispensa lanternagem e repintura da parte afetada, fazendo a satisfação do cliente, que mantem a originalidade de seu veículo.

EM - Quais os principais diferenciais da Som Mania em relação às empresas do mesmo segmento?

Som Mania - Temos como tradição e compromisso com os clientes a alta qualidade e satisfação, tanto em equipamentos como em serviços. Buscamos sempre estar à frente para oferecer soluções e produtos de 1ª linha, com ótimo atendimento e preços

justos. Temos muitos clientes fiéis, que estão conosco desde o início e sempre nos falam que nos recomendam aos amigos que procuram produtos e serviços no nosso segmento.

EM - Quais as formas de pagamento a Som Mania disponibiliza para os clientes?

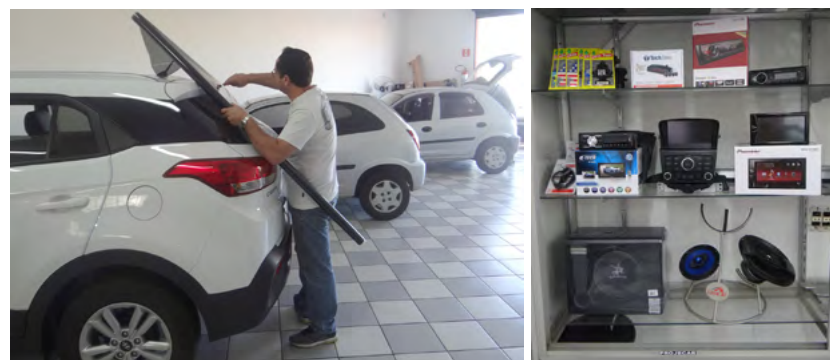
Som Mania - Nos cartões de débito e crédito das bandeiras mais usadas.

EM - A Som Mania, que está comemorando 20 anos de atividades está com alguma promoção para o mês de junho?

Som Mania - É um mês de comemoração para nós da Som Mania, 20 anos de trabalhos e conquistas. Só para o mês de junho, para os leitores do Jornal Empreenda, vamos dar 10% de desconto na aplicação de insulfilm. Venham tomar um café conosco.

EM - Quais os dias e horários de funcionamento, endereço e telefone de contato?

Som Mania - A Som Mania atende de segunda à sexta-feira, das 8h às 18h, e aos sábados com agendamento. Estamos instalados à Avenida Prefeito Washington Luis, n.º 293. O nosso telefone de contato é o (16) 3761.2064. O e-mail de contato é robsonmania@hotmail.com .



ECONOMIA

Indicadores

INFORMAÇÕES ECONÔMICAS

UNIDADE FISCAL

UFESP	R\$ 26,53
Fonte: Diário Oficial SP 21/12/2018	

JUROS – Taxa Média Mensal

Cheque Especial	13,51%
Empréstimo Pessoal	6,28%
Fonte: Procon SP (Pesquisa Mar/2019)	

Cartão Crédito – Rotativo Pessoa Física – Pré Fixado

Banco	am	aa
Bradesco	11,40%	265,17%
Banco Santander	11,43%	266,41%
Banco do Brasil	9,02%	181,89%
Caixa Econ. Fed.	10,93%	247,34%
Itaú Card	8,99%	181,11%
Fonte: Banco Central – 06/05 a 10/05 Parc.: Taxa pagamento integral parcela.		

Cheque Especial – Pessoa Física

Banco	am	aa
Bradesco	12,30%	392,12%
Banco Santander	14,78%	422,82%
Banco do Brasil	12,25%	299,98%
Caixa Econ. Fed.	11,85%	283,47%
Itaú Unibando	12,45%	308,82%
Fonte: Banco Central 06/05 a 10/05		

TAXA SELIC

Anual	6,50%
-------	-------

Indicadores Mensais

Índice	Abr/19	Acum/19*	12 meses
IGP-M	0,92%	3,10%	8,66%
IPCA	0,57%	2,09%	4,94%
IPCfipe	0,29%	1,93%	4,99%
(*) até Abril 2019 / Fonte: Banco Central			

Boa Vista SPC

Inadimplência (Abr/19)	- 0,4
Recuperação Crédito (Mar/19)	- 3,3
Demanda de Crédito (Abr/19)	0,7
Pedidos de Falências (Mar/19)	100
Movimento Comércio (Mar/19)	- 0,5
Fonte: Boa Vista	

TJLP

Anual (BNDES)	6,26%
---------------	-------

CAGED

Ano	Admissão	Demissão	Saldo
2016	4.484	4.927	- 443
2017	4.818	4.570	248
2018	4.532	4.574	- 42
Jan/2019	375	343	32
Fev/2019	499	419	80
Mar/2019	377	353	24
Abr/2019	535	383	152

Balança Comercial (Milhões US\$)

Ano	Exportação	Importação	Saldo
2016	65,3	1,5	63,8
2017	97,2	2,9	94,3
2018	70,7	3,6	66,9

Balança Comercial (Milhões US\$) – 2019

Período	Export.	Import.	Saldo
Jan/19	6,25	0,20	6,05
Fev/19	4,92	0,38	4,54
Mar/19	2,89	0,18	2,71
Abr/19	3,47	0,24	2,71

Fonte: SECEX

Saldo da Balança Comercial de Batatais é de US\$ 16,53 milhões no primeiro quadrimestre

Em conformidade com dados divulgados mensalmente pelo Ministério da Economia, Indústria, Comércio Exterior e Serviços, o município exportou no primeiro trimestre US\$ 17,53 milhões e importou US\$ 1 milhão, tendo um saldo na balança comercial de US\$ 16,53 milhões. No mesmo período

do ano passado as exportações somaram US\$ 30,53 milhões e as importações US\$ 680 mil.

As exportações de Batatais representa 0,1% do total exportado pelo Estado de São Paulo, e a cidade está classificada em 121º do ranking das cidades exportadoras do Estado. Existe no município nove empresas exportadoras e a cidade ocupa o 448º lugar no ranking do

Brasil. O município ocupa 190º no ranking das importações do Estado, e possui oito empresas importadoras.

As exportações de açúcar representam 96% do total exportado, totalizando US\$ 16,78 milhões, as demais exportações são de implementos agrícolas, motores e produtos de inox. Os principais produtos importados

são boratos e óxido de bório, bombas de ar e rolamentos.

As exportações estão concentradas para Bangladesch com US\$ 6,12 milhões, representando 35% do total exportado, a China com US\$ 2,68 milhões, e Iraque com US\$ 2,41 milhões.

Luiz Carlos Figueiredo

Caged aponta saldo de 152 empregos em abril



O Ministério da Economia e Trabalho divulgou no dia 24 de maio, através do Cadastro Geral de Empregados e Desempregados (CAGED) o balanço da geração de empregos em todo o Brasil que apresentou um saldo de 129.601 empregos, sendo 50.168 gerados no Estado de São Paulo.

Em levantamento efetuado pela ACE Batatais, verificou-se

que no mês de abril as empresas do município admitiram 535 funcionários e demitiram 383, tendo um saldo de 152 empregos, o melhor resultado desde abril de 2018 quando teve um saldo de 188 empregos.

No quadrimestre as empresas de Batatais contrataram 1.786 empregados e demitiram 1.498, tendo um saldo de 288 empregos formais, uma redução de 36,5%

em relação ao mesmo período de 2018 onde foram contratados 1.928 trabalhadores e demitidos 1.474, com um saldo de 454 empregos. Os dados apontam uma recuperação das perdas dos postos de trabalhos ocorridos nos meses de novembro e dezembro de 2018, que teve o fechamento de 462 postos de trabalho.

As atividades que tiveram os melhores resultados foram a indústria da transformação com saldo de 160 postos de trabalho, seguido pela prestação de serviços com saldo de 99 empregos, comércio com saldo de 57 empregos e a administração pública com 24 contratações. As atividades que tiveram saldos negativos foram a construção civil com saldo negativo de 40 empregos e a agropecuária com saldo negativo de cinco empregos.

As ocupações que tiveram

os maiores saldos no primeiro quadrimestre deste ano foram mecânico de manutenção de máquinas em geral com saldo de 102 empregos, seguidos por professor de ensino superior com 30 empregos, alimentador de linha de produção com saldo de 29 empregos e embalador e assistente administrativo com saldo de 24 empregos cada ocupação.

As ocupações com menos saldos foram revisor de tecidos acabados com saldo negativo de 14 empregos, operador de cobrança bancária com saldo negativo de 10 empregos, trabalhador da avicultura de corte com saldo negativo de 8 empregos e vigia e moldador de plástico por compressão com saldo negativo de 6 empregos cada. Segundo dados do Caged o município possui 3.743 estabelecimentos que geram 15.509 empregos.

Luiz Carlos Figueiredo

Inadimplência tem redução de 19% no primeiro quadrimestres de 2019

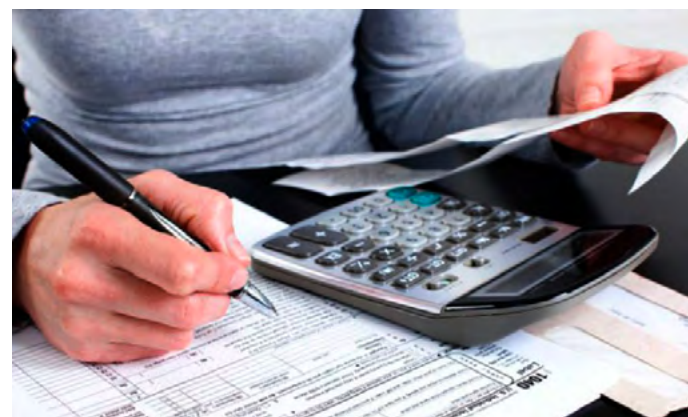
Segundo levantamento da ACE Batatais, no primeiro quadrimestre de 2019, o município teve uma redução de 19% da quantidade de clientes com nomes negativados no sistema de proteção ao crédito da Boa Vista SPC. No primeiro quadrimestre de 2018 foram negativados 507 clientes, com 1.028 ocorrências, e um saldo devedor de R\$ 572 mil, uma média de 2,08 ocorrências por clientes. No primeiro quadrimestre de 2019 foram negativados 412 clientes, com 891 ocorrências e um saldo devedor de mais de R\$ 280 mil, uma média de 1,43 ocorrências por cliente.

Os dados do primeiro quadrimestre de 2019 apontam que entre os 412 clientes devedores, 371 são solteiros e 41 casados, 307 do sexo masculino e 105 feminino. No mesmo período de 2018, entre os

507 clientes negativados, 484 eram solteiros e 23 casados, sendo 297 do sexo masculino e 210 do sexo feminino. Observa-se que houve uma redução de 50% da quantidade de mulheres inadimplentes e um aumento de 78% da quantidade de casados negativados.

Na análise das ocorrências por data de entrada, verifica-se que 535 ocorrências deste ano são de clientes com dívidas de até um ano, totalizando R\$ 249 mil. No mesmo período do ano passado as ocorrências estavam concentradas em dívidas de mais de dois anos. O maior volume de ocorrências por faixa de valores está concentrada em dívidas entre R\$ 100 a R\$ 500, com 304 ocorrências totalizando uma dívida junto ao comércio de mais de R\$ 68 mil.

A faixa etária que apresenta maior índice de inadimplência é entre 30 a 40 anos com 104 clientes e 142 ocorrências, e uma dívida de mais de R\$



85 mil, seguidos pela faixa etária acima de 50 anos com 92 clientes, 122 ocorrências e uma dívida de mais de R\$ 74 mil. Há 318 clientes com apenas um registro de inadimplência, 92 clientes com duas a cinco ocorrências e dois clientes com mais de cinco ocorrências.

A ACE informa ainda que no período dos últimos cinco anos, que compreende entre o dia 25 de maio de 2014 a 24 de maio de 2019, há 6.400 clientes negativados, totalizando 9.552 ocorrências e uma dívida junto ao comércio de R\$ 8.603.550,88.

Do total de clientes com débitos junto ao comércio, 6.087 são solteiros e 313 são casados, 3.912 do sexo masculino e 2.488 do sexo feminino. As ocorrências por faixa de valores está concentrada nas dívidas entre R\$ 100 a R\$ 500 com 3.872 ocorrências e uma dívida de R\$ 1.098.181,62. A quantidade de clientes registrados por idade está concentrada na faixa etária entre 30 a 40 anos com 3.348 ocorrências e 2.272 ocorrências.

Luiz Carlos Figueiredo

Chegada do frio aquece as vendas de artigos da coleção outono-inverno

Para a empresária Cláudia de Pádua, proprietária da loja Boneca de Pano, a queda da temperatura significou aumento nas vendas



Cláudia de Pádua - Procura por roupas de frio aumentou

às roupas de meia estação. Porém na segunda quinzena de maio houve uma queda acentuada na temperatura, anunciando que o inverno 2019 poderá ser um pouco mais rigoroso.

Para a empresária Cláudia Aparecida de Pádua Brunheroti, proprietária da loja Boneca de Pano, a queda da temperatura significou aumento nas vendas. Segundo ela, desde o Dia das Mães houve um aumento nas vendas e com a chegada do frio, de clientes que buscam artigos de inverno.

“Abril foi um mês de pouco movimento, mas maio melhorou bastantes. Desde o Dia das Mães estamos observando uma recuperação e com a chegada do frio as vendas de artigos para a estação aumentaram. Estou bem otimista para esse ano”, comentou Cláudia.

A empresária disse que a expectativa é de crescimento nesse mês de junho e, com a realização da Festa do Leite, julho também deverá ser bom para o comércio, com um au-

mento de cerca de 30% nas vendas em relação ao ano anterior.

“Acredito que nesse ano vamos vender mais blusas e calças de frio. A procura tem aumentado, principalmente por parte dos homens. Já tenho muitas encomendas de roupas quentes e vou fazer compras novamente para a loja”, comenta Cláudia, que também trabalha com artigos masculinos e femininos plus size.

Na loja “Cidinha Modas”, que também trabalha com artigos de vestuário para toda a família, a empresária Maria Aparecida Donizeti de Castro Maluf informou que sentiu uma leve melhora nas vendas, mas que considera que já está melhor do que 2018, ano que

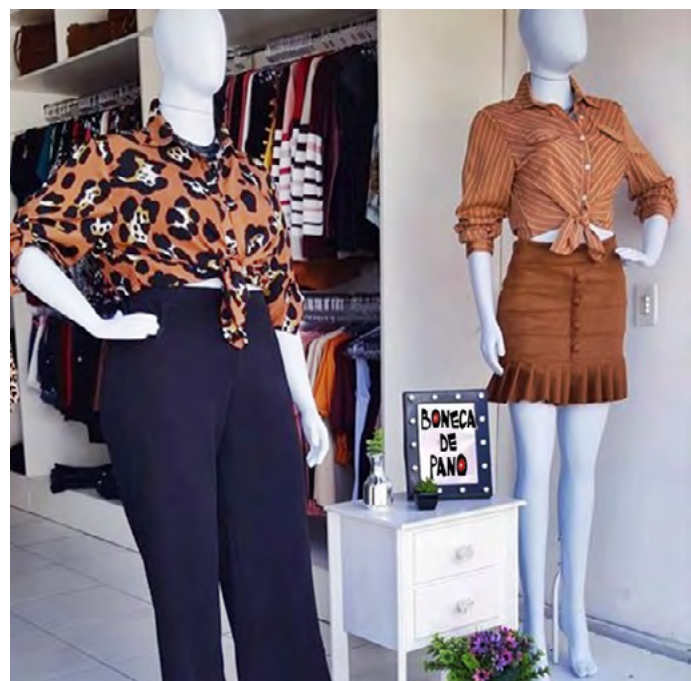
ela comenta não ter havido muitos dias de temperaturas baixas.

“Estamos vendendo artigos para frio sim, os clientes tem procurado, mas nada que se possa afirmar que seja um grande aumento. Acredito que estejam esperando esfriar mais, o que deve acontecer agora com a chegada de junho e julho”, disse ela.

A empresária comentou que ainda não fez as compras de roupas de frio, que está trabalhando com a coleção que vendedores passam e fornecessem para a sua loja. “Se melhorar as vendas e esfriar como estão dizendo, certamente vou fazer as compras para a loja”, comentou ela.



Na loja Cidinha Modas a procura pelos artigos de inverno também aumentou!



Frio de junho e Festa do Leite em julho devem aquecer as vendas em 30%



Loja Boneca de Pano trabalha com roupas plus size

Algumas notas sobre a aprendizagem

A aprendizagem é uma modalidade especial de contrato de trabalho que tem três finalidades essenciais: estabelecer a regulação específica da relação trabalhista entre o empregador e o aprendiz; prover a formação técnico-profissional metódica do aprendiz; e, inserir o aprendiz no mercado de trabalho.

DESAFANDO MITOS

De início, é preciso esclarecer algumas questões que, normalmente, geram confusão: a idade do aprendiz; a vinculação do aprendiz com a escola; aprendizagem não é estágio.

Aprendiz não é sinônimo de trabalhador menor de dezoito anos (o dito “menor de idade”).

Os aprendizes podem ter entre 14 e 24 anos de idade. Podem ter mais de 24 anos se forem portadores de deficiência.

A extensão etária da aprendizagem tem uma razão prática: é a época da vida quando ocorre a transição entre a conclusão dos estudos e a inserção no mercado de trabalho.

O aprendiz não precisa estar matriculado em cursos regulares de ensino (ensino fundamental, médio, técnico ou superior). Só é obrigatório que o aprendiz esteja estudando se ele não tiver concluído o ensino médio. Esta é uma possibilidade que as empresas utilizam pouco, mas pode ser muito útil para preencher a quota de aprendizes.

Durante o contrato de aprendizagem, o aprendiz tem que frequentar um “programa de aprendizagem desenvolvido sob orientação de entidade qualificada em formação técnico-profissional metódica”.

É um curso diferente da educação escolar, elaborado especificamente para prover o aprendiz do conhecimento sobre rotinas de trabalho e outras peculiaridades que facilitam a compreensão do aprendiz sobre o meio corporativo e funcional.

É por esta razão que as empresas que já contrataram aprendizes estudantes precisam liberá-los para frequentar um curso, além de frequentar à escola.

Aprendizagem e estágio são contratos distintos e são regulados por leis distintas. A diferença fundamental, é que a aprendizagem é contrato de trabalho, que deve obedecer às normas trabalhistas em geral e às especiais previstas para esta modalidade de contratação, e o estágio é um contrato de atividade, cujas obrigações são bastante simplificadas. A ideia da legislação é que a aprendizagem forneça os conhecimentos para o trabalho (que pode ser qualquer trabalho, não necessariamente a área de formação do aprendiz), enquanto o estágio se destina à aplicação prática de conhecimentos adquiridos na escola.

Porém, sabemos que, na prática, muitas empresas não se atentam para a distinção e se colocam sob o risco de um passivo trabalhista decorrente da não contratação de aprendizes ou da contratação irregular de estagiários, ao mesmo tempo que não aproveitam adequadamente as vantagens de contratar um aprendiz ou um estagiário.

A OBRIGATORIEDADE DE CONTRATAÇÃO

A contratação de aprendizes pode ser obrigatória, a depender da quantidade de empregados e da classificação das ocupações do quadro de empregados.

Esta classificação consta de uma tabela elaborada pela Secretaria do Trabalho (antigo Ministério do Trabalho), a CBO – Classificação Brasileira de Ocupações (disponível pela internet em <http://www.mteco.gov.br/cbosite/pages/home.jsf>).

Se a ocupação dos empregados for sujeita à aprendizagem segundo a CBO, o quadro deverá ter de 5% a 15% de aprendizes.

ATENÇÃO À FISCALIZAÇÃO

Quanto um empregado é contratado, o empregador informa a CBO da ocupação na Carteira de Trabalho, no e-Social e no CAGED.

Então, a fiscalização não precisa fazer praticamente nenhum esforço para descobrir as empresas que não cumpriram a quota de aprendizes. Todas as informações estão disponíveis e, em vários casos, são automáticas.

Então, é importante fazer a correta classificação do CBO ou, até mesmo, a revisão das CBO dos empregados que já estão na empresa e, principalmente, contratar os aprendizes quando a empresa estiver obrigada.

VANTAGENS DA APRENDIZAGEM

A principal vantagem financeira da aprendizagem é 8%; na aprendizagem, é de 2%.

A inexperiência do aprendiz pode ser uma vantagem: muitas empresas têm vocação formadora, e a inexperiência viabilizar treinar o aprendiz de acordo com os processos e normas internas, sem os vícios ou deficiências de formação anterior.

Por fim, a contratação de aprendizes deve ser encarada não como mera obrigação legal, mas como dever cívico de inserir o jovem no mercado de trabalho.



Dr. Alexandre dos Santos Toledo
Diretor de Assuntos
Jurídicos da ACE Batatais

Anuncie sua empresa no



e garanta bons negócios



Moda Masculina, Feminina e Acessórios

(16) 99169-5567

R: Monsenhor Alves, 72 - Centro - Batatais/SP

Conveniência Canadá
9.9152-8009
+Mini Mercearia +Bebidas +Salgados +Carvão +Pão +Frios

Av. Prof. Dr. José Rinaldo Lazarine, 280- Jd. Canadá

A recuperação de débitos já vive a era digital com o AED

O Aviso Eletrônico de Débito (AED), da Boa Vista, substitui com eficiência o comunicado tradicional via carta, possui validade jurídica e é reconhecido pela legislação brasileira



A recuperação de débitos em atraso já vive a era digital com o Aviso Eletrônico de Débito (AED), o comunicado digital da Boa Vista, empresa especializada no fornecimento de informações com o uso

de inteligência analítica. O AED, comunicado enviado via e-mail, substitui com eficiência o aviso por meio de carta simples, pois apresenta taxas de recuperação de cerca de 30% maior quando comparado com a carta,

além de apresentar maior eficiência na comunicação uma vez que reduz o prazo de entrega do comunicado, e elimina o impacto de atrasos por eventuais greves dos correios ou dificuldades na entrega. “É a modernidade que chegou para facilitar o diálogo entre os dois lados do balcão – credor e devedor. O AED é enviado via e-mail seguro diretamente para a caixa de correspondências eletrônicas

de quem tem pendências em aberto”, destaca Alexandre Xavier, Diretor de Produtos Clássicos da Boa Vista SCPC.

Desde que a empresa passou a operar com esta nova tecnologia, há quatro anos, os casos de sucesso entre os clientes têm sido recorrentes, destaca o diretor da Boa Vista. “O comunicado por e-mail tem se comprovado mais efetivo do que o da carta enviada pelos Correios na recuperação do crédito. A métrica usada para comprovar esta efetividade é a baixa da negativação em até 30 dias”, disse.

Quando o comunicado vai por e-mail, a recuperação dos valores é de cerca de 65% no

prazo de 30 dias. Já pelo meio tradicional, isto é, por carta, este índice cai para 50%. Sem contar que metade dos 1.700 entrevistados pela Boa Vista em pesquisa acenaram que preferem ser avisados sobre uma possível restrição por e-mail, seguido pelo SMS (14%). “O AED serve como um lembrete. Ele reitera ao consumidor que o não pagamento da dívida pode causar a negativação do nome e por isso a importância de quitar a pendência financeira.”

O AED tem validade jurídica e é reconhecido pela legislação brasileira, pois possui o carimbo de tempo sincronizado com a hora oficial brasileira

conferida pelo Observatório Nacional, o que permite a rastreabilidade das mensagens com as evidências por IP, data e hora de entrega e abertura. A empresa consegue acompanhar quem recebeu, qual e-mail voltou, e assim estabelecer uma ação para estes casos. “O AED tem assinatura digital, conferida por um certificado digital Pessoa Jurídica, fundamental para garantir a integridade da informação. Ele protege contra alterações na documentação original no intervalo de tempo entre a assinatura e envio e a consulta ao arquivo, o que atende a todos os requisitos legais e de prova”, destaca Alexandre.

Caça Palavras

Já estamos em junho, praticamente metade do ano já se passou. O tempo avança rápido, e cada segundo é extremamente importante. Nessa filosofia de que caminhamos sempre para frente quando se trata da cronologia biológica, marcar em nossas histórias passagens memoráveis sempre nos remete a uma viagem ao passado, principalmente para momentos felizes. Junho é considerado o mês do amor, pois no dia 12 é comemorado o Dia dos Namorados. Vai aqui nesse divertido Caça Palavras algumas sugestões de presente para deixar a data inesquecível. Aproveite e procure também a palavra secreta “Calcinha”, que é o presente mais comprado pelos casais apaixonados. Boa diversão:

P	O	P	Q	L	P	Z	Q	O	F	L	P	G	Q	N	S	G	V	N	I
H	Y	A	H	N	I	C	L	A	C	T	T	G	R	D	J	M	O	E	H
M	B	Q	M	C	A	W	P	A	S	I	M	A	C	A	Z	S	N	S	D
G	P	C	W	Y	B	F	T	I	H	R	Z	A	H	F	V	X	T	K	L
Q	K	B	S	Z	F	V	M	S	J	U	S	M	Y	P	S	A	O	A	V
G	F	J	J	M	R	Q	P	Y	L	A	M	J	Y	A	M	A	T	Z	P
Y	W	T	C	X	S	N	T	S	C	L	M	H	I	T	B	A	U	A	K
T	C	T	L	J	M	E	Z	O	X	Z	G	A	R	S	G	S	L	S	C
H	T	J	M	T	P	E	M	I	O	D	I	T	S	E	V	E	R	U	Y
O	X	D	O	T	N	I	C	J	E	A	N	S	R	E	T	R	R	L	P
M	R	N	T	F	O	Z	C	W	K	T	A	L	Y	Ó	Y	U	M	B	T
L	O	M	L	E	U	E	L	Z	R	Z	Z	U	D	C	D	O	M	X	Z
K	O	B	D	W	R	G	L	U	A	S	F	H	G	X	Y	R	I	P	T
F	Q	D	W	O	J	N	U	L	O	G	Z	P	G	D	M	C	E	N	N
E	B	Q	U	T	T	U	O	I	Q	D	U	F	O	S	R	E	O	Q	Y
K	M	L	L	B	Q	S	Y	Ç	V	R	G	D	Z	I	A	Y	I	H	B
R	A	M	M	S	I	V	N	N	N	B	I	Q	U	I	N	I	G	A	Q
L	F	S	U	M	N	O	V	Y	U	E	U	C	N	R	P	V	Q	Z	L
W	B	B	A	D	U	M	R	E	B	B	L	A	Z	E	R	P	X	X	J
S	N	C	N	P	L	B	O	Z	Y	Z	F	I	D	Q	K	J	Q	P	R

- BERMUDA
- CAMISOLA
- CASACO
- CAMISA
- PIJAMA
- LENÇO
- REGATA
- GRAVATA
- VESTIDO
- SAIA
- BLUSA
- TERNO
- BLAZER
- PALETÓ
- JEANS
- MEIA
- CEROULA
- CINTO
- BIQUINI

Programação Cultural - Junho de 2019

PROGRAMAÇÃO DO TEATRO MUNICIPAL FAUSTO BELLINI DEGANI

PAGODE DA OFENSA
15/06
Horário: 20h



Ingressos R\$ 30,00 antecipado e meia entrada (primeiro lote)

A peça de Humor é uma releitura do aclamado canal de comedia do YOUTUBE, “Pagode Da Ofensa na Web”, que atualmente tem quase 300.000.000 (trezentos milhões) de visualizações em seu canal. Na adaptação para os palcos, os atores tiveram o cuidado e carinho de levar os quadros mais pedidos do canal como: As paródias da Ofensa, cantadas da ofensa, duelos de rimas e o querido “Trotas da Ofensa”, onde o publico confere ao vivo e tem a oportunidade de trolar seus próprios amigos da cidade. Pagode da Ofensa o show de Humor irreverente, dinâmico e divertido, é uma ótima opção para quem gosta de dar boas gargalhadas.

Tempo de Duração: 80 minutos

Censura: Indicado para maiores de 12 anos

BANDA MUSICAL DR. WASHINGTON LUIS
29/06
Horário: 20h
Gratuito



Tradicional apresentação da Banda Musical Dr. Washington Luis com convidados e participações especiais. Apresenta repertório rico e variado mostrando o potencial dos componentes da Banda.

Dica
PONTO DE LEITURA E
INFORMAÇÃO AO TURISTA.

O espaço funciona diariamente na Praça Cônego Joaquim Alves ao lado do coreto. Nele é possível fazer trocas de livros e gibis, além de ler no local.



TR ÓLEOS E GORDURAS VEGETAIS

(16) 99392-0639
CONTATO: TIAGO

Compra do óleo usado

Tiago Silva

magazineluiza
vem ser feliz

(16) 3661-8200

Rua: Cel. Joaquim Rosa, 80 - Centro Batatais/SP

Nibia
Lingerie

Fone: (16) 3662-8942

Praça da Moda nº 36 - Parque Têxtil de Batatais
Esquina com Avenida 14 de março

E-mail: loja@nibia.com.br / www.nibia.com.br



PROJETO ESPORTE PARA TODOS CLARETIANO
BATATAIS/SP

MATRÍCULAS ABERTAS!

Informações e matrículas:
(16) 3660-1777 Ramal 1418
ou **99226-3057**

Rua Dom Bosco, 466 – Bairro Castelo – Batatais/SP



Claretiano
CENTRO UNIVERSITÁRIO

Divirta-se e cuide da sua saúde praticando esportes no Claretiano.

Aula para crianças e adultos em diversas modalidades:

- Academia
- Dança/Ballet/Jazz
- Hidroginástica
- Natação
- Judô
- Ginástica Artística
- Patinação
- Futebol

Documentação necessária para a matrícula:
Atestado médico, duas fotos 3x4, CPF e RG.



gino

COMUNICAÇÃO VISUAL

Soluções em Comunicação visual

3761.5023 | 99996.1520 gino@ginocomunicacaovisual.com.br

ótica Brasileira

 (16) 98141-2853

 (16) 3761-5541

Rua Cel. Joaquim Rosa, 128 – Centro



Ksolution
Consultoria & Marketing

Consultoria Empresarial
Gerenciamento de Mídia
Marketing Digital e Físico
Cardápios em geral
Galheteiros chama garçom
Identidade Visual
Folder

 (16) 99131-0358
 (16) 99222-3400



Espaço Vip
A moda com o seu estilo

— 16 3662-5317 • 16 99109-1544 —

Rua Hugo Fiocco, 415 - Jardim São Carlos
Batatais - SP - CEP 14300-000



VTN MENSWEAR

Fone: 3662 9999
Rua Antônio José Buranelli, 154 - Centro

Anuncie sua empresa no



JORNAL EMPREENDA
O INFORMATIVO DO EMPREENDEDOR DE BATATAIS

e garanta bons negócios



POSTO SÃO GERALDO 

COMBUSTÍVEL GARANTIDO

Rua Arthur Lopes de Oliveira, 1031 - Batatais/SP
Fone: (16) 3761-3269

Vem Construir com a gente!



Lizote

Rua Major José de Andrade, 31 - Centro | Batatais-SP
Telefones: (16) 3660.5400
WhatsApp: (16) 98249.0130



GESCON
Consultoria e Assessoria
Empresarial, Contábil, Jurídica, Tecnológica



Praça Dr. Fernando Costa, nº 24
Castelo - Batatais/SP
(16) 37618684 / (16) 36624337
Oferecendo soluções com excelência!



NOVA GRIFF
A nova cara da moda



Rua Dr. Reboças, 103
Vila Maria / Batatais-SP
Fone: 16 3761.1102
novagriff@com4.com.br

www.novagriff.com.br www.facebook.com/nova.griff.9



FARMÁCIA FERNANDO MANIPULLARIUM
Essa tem história para contar desde 1900!

Manipulação, Homeopatia,
Florais, Genéricos,
Medicamentos em Geral e
Suplementos Alimentares

Alcides Milan
Proprietário
Farmacêuticos Responsáveis

ENTREGAS (16) 3761-2118
GRÁTIS  **9 9181.8282**

Rua Santos Dumont, 140
CEP 14300-000 - Batatais/SP

Alcides Alexandre P. Milan
Fernando Carlos P. Milan
Marcela Ricci da Costa
Gabriel Gomes de Oliveira



ArmaZem
PET SHOP

Tudo o que seu pet precisa, você encontra aqui!



R. João Francisco Menezes Junqueira, 705 - Santa Terezinha
Batatais - SP - Fone (16) 3761-2330  99147-6808

A MORADA DO VERDE AGRADECE A TODOS SEUS CLIENTES E PARCEIROS PELO SUCESSO DO EMPREENDIMENTO!



AVENIDA GENERAL OSORIO, 40 – CENTRO – BATATAIS/SP
(16) 3662-1308

AGORA TAMBÉM É DELIVERY!

Fone (16) 3662-9909




Adriana Lingerie

Batatais: Av. Dr. Oswaldo Scatena, 234 - (Próximo ao Lago)